

Сельский житель в США устал искать провайдера и создал его сам

Одна мудрая поговорка гласит: “Если хотите, чтобы что-то было сделано хорошо, то сделайте это сами”. Именно так произошло с жителем сельской местности в пригороде Мичигана Джаредом Моучем. Моуч будучи сетевым архитектором в одной крупной компании страдал от регулярных проблем с широкополосным доступом в интернет у себя дома, что побудило его организовать собственную телекоммуникационную компанию.

Когда Моуч переехал в собственный дом в 2002 году, он получил выделенный интернет на скорости 1,5 Мбит/с, что по тем временам было очень неплохо. Однако со временем, технологии интернет-доступа развивались и Джаред был справедливо уверен, что его провайдер будет соответствовать современным стандартам и в конце концов подключив его дом по оптике. Но этого не произошло.

[Изображение недоступно]

Джаред Мауч

В какой-то момент герой этой истории обратился к компании Comcast с просьбой решить его проблему с сетью, но там ему выставили ценник в 50 тысяч долларов за прокладку оптоволоконной линии до его дома. Такие деньги он потянуть не мог. Его же текущий провайдер AT&T и вовсе прекратила предоставлять услуги в сельских районах, в результате чего многие остались без качественной связи. Беспроводное подключение также не могло решить всех проблем.

Около четырех лет назад Мауч начал планировать создание своего собственного провайдера, который теперь предлагает широкополосную связь по оптоволокну в некоторых районах городов Сио и Лима. Мауч уже протянул несколько километров оптоволокну и начал подключать своих первых клиентов. По состоянию на начало января 2021 года Мауч подключил более 40 частных домов. Первоначально он полагал, что сможет привлечь около 35 процентов потенциальных клиентов для покупки услуг, но на самом деле их оказалось около 70 процентов. По его словам, клиенты, которых Мауч еще не подключил, обычно полагаются на услуги сотовой связи.

Компания Мауча называется Washtenaw Fiber Properties LLC, и она зарегистрирована в качестве поставщика конкурентного доступа в правительстве штата Мичиган. Будучи технически телефонной компанией, она предоставляет только интернет-услуги без каких-либо телефонных или телевизионных предложений. По словам Мауча, у его провайдера нет какой-то определенной линейки тарифов, и каждый договор обсуждается с клиентом индивидуально.

Он уже потратил около 145 000 долларов, из которых 95 000 долларов достались подрядчику, который проложил большую часть трубопровода для оптоволоконного кабеля. Волоконно-оптические линии обычно прокладываются в трубе на глубине около двух метров под землей, а в некоторых случаях – на глубине 3 или даже 6 метров под землей, чтобы обойти газопроводы и другие препятствия.

[Изображение недоступно]

[Изображение недоступно]

[Изображение недоступно]

Самый крупный этап строительства начался в марте 2020 года. Мауч попросил подрядчика установить два комплекта трубопроводов, идущих бок о бок, потому что это стоило не намного дороже, чем установка одного комплекта трубопроводов. Наличие дополнительного канала дает Маучу возможность добавить больше оптоволоконных кабелей позже; он также может арендовать или продать пустой канал другой компании в будущем.

Прокладка оптоволоконных кабелей в трубопроводы была задачей, которую Мауч выполнил сам. Машину для установки кабеля в трубопроводы Мауч сконструировал самостоятельно, используя арендованный воздушный компрессор и запчасти на сумму около 50 долларов из магазина бытовой техники. Кроме того, он потратил 8000 долларов на станок для направленного бурения, который позволяет прокладывать трубопроводы под подъездными путями и дорогами.

[Изображение недоступно]

[Изображение недоступно]

[Изображение недоступно]

Мауч покупает подключение для своего интернет-провайдера у ACD.net. Мауч также купил

резервное соединение от 123Net, чтобы обеспечить резервирование. Если Мауч когда-нибудь продаст свой дом, он планирует предоставить себе сервитут для доступа к определенному оборудованию, связанному с интернет-провайдером.

Оборудование интернет-провайдера в доме Мауча включает в себя маршрутизатор Arista для общения с ACD.net; терминал оптической линии Ubiquiti; сервер Intel NUC для мониторинга сети, построения графиков и тестирования скорости клиентов; Mac Mini для резервного копирования; и Raspberry Pi 4, который служит резервным DHCP-сервером. У него также есть резервный генератор на весь дом.

[Изображение недоступно]

[Изображение недоступно]

В домах клиентов Мауч устанавливает медиаконвертер Mikrotik RBFTC 11 с модулем Ubiquiti PON-to-Ethernet. Клиенты могут ставить свои собственные беспроводные маршрутизаторы или покупать их у Мауча по себестоимости.

Первоначально Мауч оценивал, что проект обойдется в 60 000 долларов, но в итоге он оказался в два раза дороже. Некоторые клиенты потратили 5000 долларов авансом, чтобы компенсировать затраты на строительство, и теперь, когда сеть построена, получают кредиты на обслуживание в течение нескольких лет в обмен на это. Основываясь на сумме инвестиций и ожидаемом доходе, Мауч оценивает, что выйдет на безубыточность в течение 42 месяцев.

[Изображение недоступно]

[Изображение недоступно]

Хотя общая пропускная способность сети Мауча составляет 10 Гбит/с, его клиенты редко используют более 200 Мбит/с. Официально компания Джаредда не обеспечивает скорость выше 500 Мбит/с. Но реальные возможные скорости близки к 1 Гбит/с.

В дополнение к своим постоянным клиентам, Мауч также продает пропускную способность своему другу, который управляет беспроводным интернет-провайдером, от которого Мауч прежде получал услуги.

В будущем Мауч планирует продолжить работу в Akamai, несмотря на то, что у него есть свой интернет-провайдер. В то время, как ранее он стремился привлечь всех своих первоначальных клиентов в сеть к концу декабря, этот процесс продлился до начала 2021 года.

"Я был удивлен тем, насколько отчаянно люди нуждаются в широкополосной связи", - говорит основатель провайдера.

"Я всегда знал, что это была проблема. Но у большинства людей нет ни технических, ни финансовых средств для выполнения такого проекта, как этот, и мне повезло, что у меня есть возможность сделать и то, и другое".