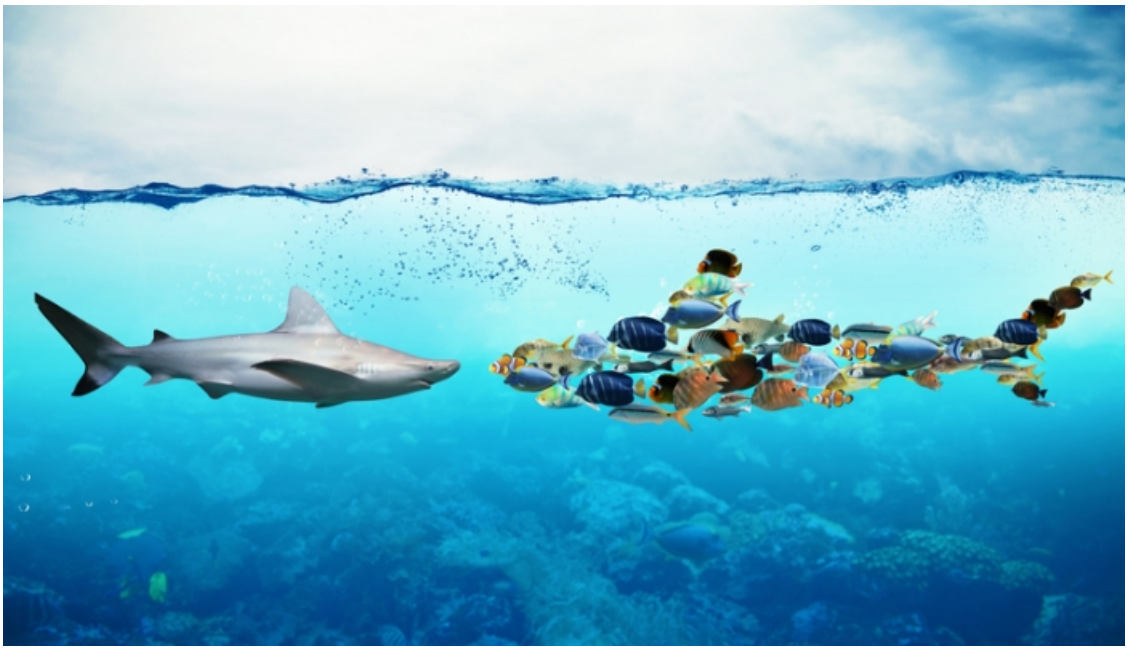
Кто наступает на пятки Cisco?

Конкуренция среди поставщиков сетевого оборудования высока, как никогда. Наряду с Cisco за место под солнцем бьются множество других вендоров. В попытке догнать лидера почти все участники рынка за последнее время обновили свои продуктовые ассортименты или за счет поглощений получили новые технологии.

Но и Cisco не сидит сложа руки. Компания расширила и обновила основные линейки своего сетевого оборудования Catalyst, Nexus и Silicon One, а также добилась заметных успехов в сфере кибербезопасности и ПО. В будущем Cisco хочет стать ведущим поставщиком услуг по модели Network-as-a-Service (NaaS).



Кто же пытается угнаться за Cisco и что для этого делает? Редакция портала Network World, посвященного сетевым технологиям, составила десятку наиболее заметных соперников Cisco, с которыми та не может покончить.

Arista Networks

Компания Arista Networks, возглавляемая выходцем Cisco Джейшри Уллалом, уже не первый год числится среди более чем достойных конкурентов сетевого гиганта. Arista расширяет применение своих технологий для дата-центров на кампусные и граничные сети, а также совершила несколько важных поглощений. Среди них — покупка компаний Mojo Networks и Big Switch Networks. Эти шаги должны помочь Arista укрепить позиций.

Checkpoint Software

Растущее внимание Cisco к кибербезопасности усилило конкурентное давление на такие компании, как Check Point, Palo Alto, Fortinet и их коллег. Check Point, работающая в этой сфере с 1993 года, заключила ряд стратегических партнерств, в том числе с разработчиком SD-WAN -решений Aryaka. Также недавно Checkpoint объявила о выделении 100 млн долларов на развитие бизнеса в сфере облачной безопасности.

Dell

Все более тесно с Cisco конкурирует и Dell Technologies, как за счет собственных продуктов, так и решений VMware. По данным Gartner, у Dell уже около 20 тысяч клиентов в сфере ЦОД. Сетевое оборудование PowerSwitch от Dell работает на собственной NOS или сторонних сетевых операционных системах, включая Cumulus и SONiC. Среди недавних инициатив — запуск Dell APEX, обширного портфеля решений ″всё-как-сервис″. Предложение Dell APEX включает сервисы хранения, облачные сервисы и консоль для упрощённого управления.

Extreme Networks

Еще один конкурент, увеличивший активность — компания Extreme Networks, которая отмечает 25-

летие в этом году. Об успехах вендора говорит рост на 122% числа подписок на ExtremeCloud IQ (XIQ), его облачную платформу управления для проводных и беспроводных сетей. Как и другие участники рынка, Extreme Networks делает ставку на ИИ-технологии и облако. В мае компания запустила новый уровень XIQ-подписки под названием CoPilot, в рамках которой искусственный интеллект помогает специалистам разобраться с сообщениями об авариях в сети и причинами их появления.

Juniper Networks

Давняя соперница Cisco — Juniper Networks — усилила свое портфолио за счет технологий поглощенных компаний Apstra и 128 Technology. Первая специализируется на разработке решений для автоматизации сетей ЦОД, а среди продуктов второй — программная платформа для виртуальной маршрутизации. В арсенале у Juniper также ИИ-платформа Mist AI и полный набор сетевого оборудования и ПО, что делает ее серьезным конкурентом.

HPE/Aruba

В 2020 году HPE/Aruba совершила мощный рывок на рынке SD-WAN-технологий благодаря покупке компании Silver Peak за 925 млн долларов. В HPE/Aruba планируют стать крупным игроком на рынке SD-WAN, выручка на котором, по прогнозам аналитиков 650 Group, в 2024 году должна достигнуть 4,9 млрд долларов. В апреле 2021 года компания представила расширенный набор интегрированных компонентов обеспечения безопасности от границы сети до облака для всего портфеля решений Aruba ESP (Edge Services Platform). Судя по всему, у вендора есть все необходимое, чтобы продолжать теснить Cisco на рынке, как об этом в конце 2020 года заявлял гендиректор HPE Антонио Нери (Antonio Neri).

Huawei

Китайский вендор обладает обширным ассортиментом сетевого оборудования и на рынках за пределами США считается одним из крупнейших конкурентов Cisco. По данным IDC, в I квартале 2021 года продажи коммутаторов и маршрутизаторов Huawei увеличились на 1,7% и 1,5%, а долевые показатели компании составили 7,9% и 25,5%. Однако на позициях Huawei сказываются американские санкций: годом ранее на долю производителя пришлось 8,4% выручки на рынке коммутаторов, а в сегменте роутеров — 28,8%.

NetGear

NetGear, основанную в 1996 году, принято относить к непосредственным конкурентам таких вендоров, как Adtran, D-Link и Dell. Впрочем, специалисты говорят, что в сегменте решений для малого и среднего бизнеса, розничной торговли и домашних сетей продукты NetGear для проводной и беспроводной связи успешно соперничают и с решениями более крупных игроков, в том числе Cisco Meraki. По словам экспертов, в период пандемии и всеобщего перехода на дистанционный режим NetGear показала неплохие результаты.

Nvidia

В десятку конкурентов Cisco попала и компания Nvidia. Хотя она не обладает таким мощным потенциалом на рынке сетевого оборудования, как Cisco и некоторые другие упомянутые вендоры, обозреватели Network World отметили усилия Nvidia в области технологий для дата-центров.

В 2020 году принадлежащая Nvidia компания Mellanox Technologies попала в тройку нишевых игроков магического квадранта Gartner по рынку сетевого оборудования и ПО для дата-центров и облачной инфраструктуры. Глава Nvidia Дженсен Хуанг (Jensen Huang) связывает будущее компании с технологиями для «вычислений масштабов дата-центров».

VMware

Обозреватели отдельно упомянули VMware в перечне соперниц Cisco, поскольку в апреле 2021 года Dell Technologies решила выделить ее в независимую компанию. VMware плотно конкурирует с Cisco в сфере SD-WAN и на рынке сетевых технологий для ЦОД. В будущем это противостояние будет только нарастать, убеждены специалисты.