Особенности мобильного ШПД

А потом придёт медведь
И отхватит ножки треть,
Ручку вынесет лиса!
Зайка высосет глаза!
(с) Кикимора болотная

Недавно в прессе проскочила серия публикаций, основанных на сравнении J'son & Partners рынков ШПД фиксированной связи и мобильной. Полагаю, наиболее одиозно полно материал отразил блог Комстара. Разберем текст подробно.

Собственно, тезисы.

> Фактически ситуация на российском рынке широкополосного доступа повторяет общемировые тенденции. Количество активных пользователей мобильного ШПД растет быстрее, чем абонентская база фиксированного ШПД. К 2015 году в мире, по прогнозам, будет насчитываться около 2 млрд и 1,74 млрд пользователей, выходящих в Интернет через мобильные и фиксированные сети соответственно...

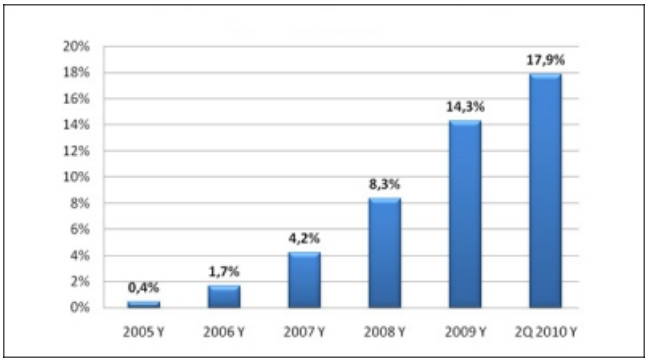
Тут все логично, статистику делали зарубежные спецы. Количество мобильных и обычных абонентов почти одинаковы 2 и 1,74 млрд (15% разницы), т.к. пользуются подключением одни и те же люди. Мобильных немного больше - не везде есть фиксированные сети, и не у всех есть компьютер. А более быстрый рост абонентской базы "сотовиков" объясняется тем, что они в роли "догоняющих" - фиксированный ШПД появился сильно раньше.

> В конце 2009 г. около 26,4% всех российских домохозяйств (14,4 млн) имели широкополосный доступ в Интернет, подсчитали аналитики. По прогнозам J'son & Partners, к 2013 г. количество домашних фиксированных ШПД-подключений и проникновение (**по домохозяйствам**) более чем удвоятся по сравнению с 2009 г. - до 30,8 млн и 54,8% соответственно, а количество мобильных пользователей 3G/4G превысит 71 млн, т.е. половину населения России.

По мнению аналитиков J'son выходит, что Россия, двигаясь исключительно в русле общемировых тенденций (!), все же ушла в тайгу куда-то не туда. А именно - будет 30,8 млн абонентов фиксы против 71 миллиона "мобильных". Разница в 2,3 раза, и это только на 3G/4G (!). Впечатляющие цифры, особенно приятные вероятному заказчику.

Ларчик открывается просто - аналитики сравнивают отдельных абонентов с домохозяйствами. Что заметно только после 3-4 прочтения. Поэтому нужно иметь в виду, что количество пользователей обоих способов доступа останется практически одинаковым. И так будет по крайней мере до тех пор, пока телефоны не смогут показывать HD телевидение на большом экране и в реальном времени.

С другой стороны, авторы почему-то не сомневаются, что к 2013 году "полроссии" будет использовать для выхода в Сеть технологию 3G/4G. Между тем, за полгода 2010 продано было 4,5 миллиона поддерживающих 3G аппаратов, а общее проникновение планируется менее 18% (17 миллионов устройств).



Если прикинуть по графику, то в 2013 году проникновение 3G будет в районе 40% (40 миллионов). Да и сети 3G - они построены далеко не везде даже в крупнейших "миллионниках", и к 2013 этот процесс явно не закончится. USB-модемы существенно картину не меняют - в 2009 их было продано 2 миллиона, тем более их использование сильно колеблется "от сезона".

На этом фоне мнение J'son о 71-ом миллионе абонентов мобильного 3G/4G выглядит не слишком достоверным. Такого количества устройств и на руках-то не будет. Однако, мозаика легко складывается, если добавить в ШПД SMS доступ по WAP и GPRS. Небольшая ловкость рук, и появляются очень красивые цифры.

Но и это еще не все! Дальше идет сравнение доходов, где опять побеждает мобильный доступ.

Цитата шедевральна.

> По прогнозам аналитиков, уже в 2010 году совокупная **выручка** мобильных операторов в этом сегменте превысит **доходы** операторов фиксированной связи от предоставления услуг ШПД **в частном** сегменте (более 60 млрд руб.), а в дальнейшем – превысит их.

Если читать буквально - то сравнивают выручку и доход, глаза режет (хоть для услуг и допустимо). Надеюсь, это оговорка - и на самом деле все же сравниваются выручки.

Столбики, полагаю, строили просто. Для фиксированной связи - линейно по росту абонентской базы, раскидав этот процесс на четыре года. Тут особых вопросов нет, услуги провайдеров давно вышли на нижний уровень ARPU и практически не изменяются в цене. Уже лет пять большая часть тарифных подвижок сводится к расширению канала при сохранении стоимости.

Но вот к мобильному ШПД есть вопросы.
Во-первых, что это было вообще за ШПД до 2009 года? Это технологии эпохи "до 3G" назвали широкополосными? Может быть надо честно отрезать столбик диаграммы "в ноль" по самый 2009 и считать "рост" от этого нуля? Или честно написать "включая WAP, GPRS и роуминг", опять сравнив божий дар с яичницей? Что характерно, для "фиксы" даже сектор юрлиц специалисты J’son не поленились заботливо откусить от общего пирога...

Во-вторых, тут динамика выручки так же линейно рассчитана из прироста абонентской базы. На первый взгляд графики соответствуют...

Источник: J'son & Partners Consulting июнь 2010

Вот только за расчетный базис приняты расценки на старте новой (и соответственно дорогой) технологии доступа. Ну это примерно как анализировать доходы фиксированного ШПД году эдак в 2000, исходя из ARPU баксов в 50... В общем, "не верю" (с) в чудеса такую динамику на конкурентном рынке.

В-третьих, не надо забывать, что расходы на мобильную связь суммируются на всех членов "ячейки общества". Пока до мобильного ШПД добрались только "отцы семейств" и детки "золотого миллиона", телефоны для этого не дешевы (от $300). Но если, к примеру, родители и двое детей будут тратить на интернет 3G по $20-30 в месяц каждый... То бюджет семьи просто лопнет. Поэтому для массового проникновения цены придется неизбежно и существенно снижать.

Завершает все шедевральный абзац:

> Таким образом, делают вывод в J’son & Partners, в перспективе 3-5 лет мобильные игроки будут доминировать на рынке ШПД, а мобильные и фиксированные сети будут либо сосуществовать в рамках одной группы компании, либо тесно взаимодействовать в процессе оказания услуг (концепция FMC).

Доминировать, простите, в каком плане? Если в техническом, то скорости будут различаться

примерно на порядок, и далеко не в пользу мобильного доступа. Если в финансовом, то над всеми будет доминировать Мегателеком, но при чем тут вообще аналитика? У ОПСОСов и без 3G есть серьезный источник в виде основной и массовой услуги, на фоне которой 3G "не принципиальны".

По-моему, проще честно написать - "ОПСОСы будут стараться купить Эр-Телеком все что движется или даже Акадо шевелится, потом загнать в рамки одной группы компаний". А отчет с хитрыми цифрами заказали для того, чтоб их больше боялись уважали и продавали подешевле "неактуальные" сети фиксированного доступа.

... А вот что значит в понимании J'son "тесно взаимодействовать в процессе оказания услуг по FMC (Fixed Mobile Convergence)" - от моего понимания вообще ускользнуло. Наверно тоже самое, что суслик (с)ДМБ синергетический эффект...

Полагаю, это нужно для закрепления в массовом сознании порочной логической связки:

> Абонентам нужен будет комплексный доступ в Интернет, где бы они ни находились. В этой ситуации борьбу за клиента смогут выиграть только универсальные операторы, способные предоставить и мобильный, и фиксированный доступ к мультимедийному контенту «в одном флаконе»

И операторы "фиксы" должны с особым цинизмом при малейшей возможности разрушать светлый образ подобного искусственного объединения услуг!

Прямо на уровне терминов, по приведенной цитате, что есть "**не**комплексный доступ"? А "мультимедийный контент из **разных** флаконов" - где наливают? И почему эти операторы называют себя универсальными, но телевидение предоставляют только через недавно приобретенных провайдеров свою "фиксу" и 3-4% абонентов как правило в весьма неудобном формате IPTV?

Разное.

Случайное фото, деревня в Ирбитском районе...

Ссылки в один абзац

Случайно наткнулся. Оказывается, пионерами компьютеростроения были... Немцы. Не ожидал, вот что значит "учить историю" по версии BBC. Провел блиц-опрос сотрудников - все так же уверены, что пионерами были штаты...

Сравнение VoIP-телефонов Fanvil BW210 и SNR-VP-6020. Самое забавное в последнем абзаце. ;-)

Фантастическое достижение отечественной науки - разработан дешевый способ передачи данных прямо по газовой трубе. Зголовок шикарный, но даже чтение по диагонали вызывает воспоминание о написавшем свою ОС школьнике-гении. Частотный диапазон - до 1 кГц, как раз хватит передавать телеметрию...

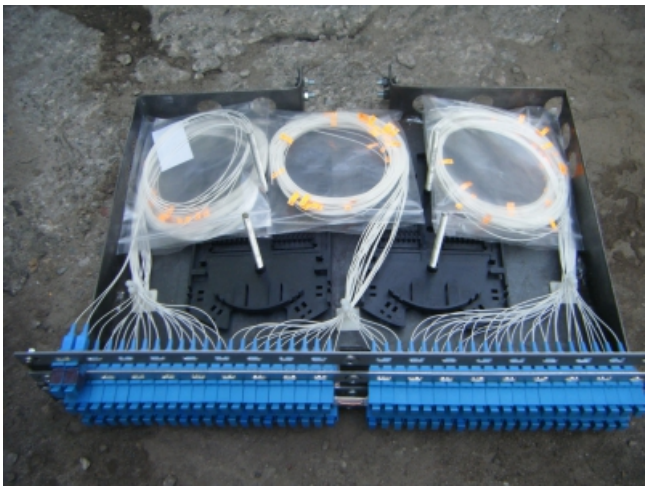
Подобный курьез - на Украине забанят АйФон. Государство официально предупредило, что iPhone в Украине не сертифицирован, а потому все телефоны этой марки, приобретенные или заказанные не за границей, будут внесены в "серый" список и отключены от связи.

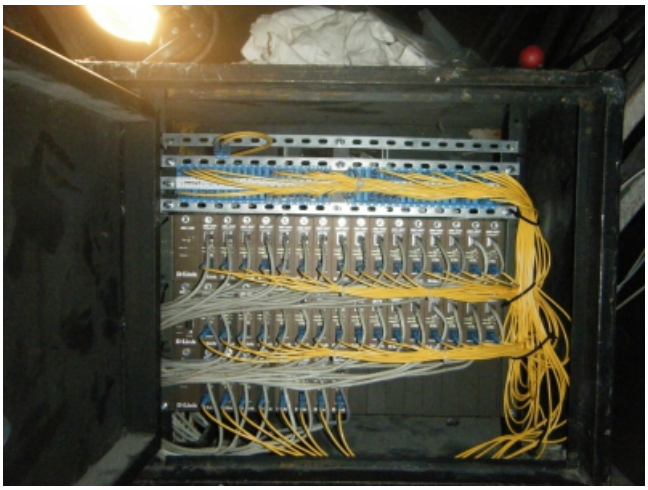
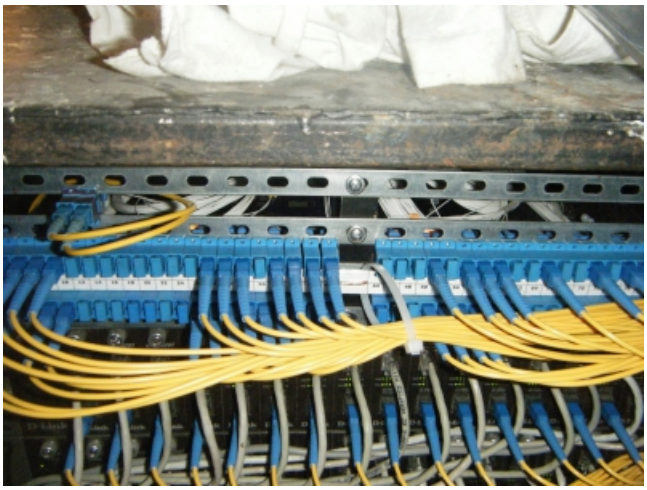
Инновации в индустрии видеоигр (на английском).

Денег мало, «изобретаем велосипед»

После монтажа получилось симпатично. Но вообще, на мой взгляд проще сразу использовать

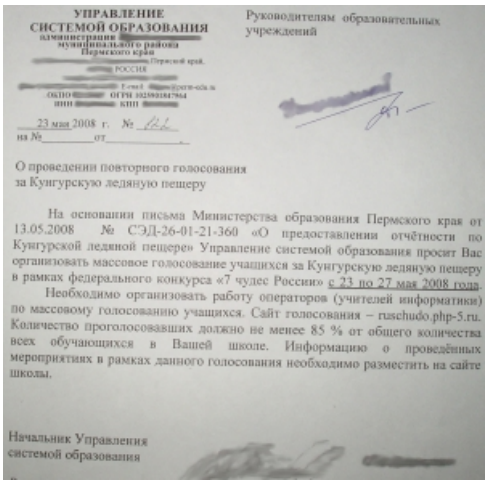
оптические коммутаторы, 24 порта на юнит. Тогда и место будет под стандартные кроссы, и с охлаждением кучи конвертеров не придется связываться.



Простота чиновников минобразования граничит с преступным идиотизмом

Этож надо, официальным бланком загонять учащихся на интернет-голосование... Впрочем, видать они привыкли так делать еще на выборах в местное самоуправление.



УПРАВЛЕНИЕ
СИСТЕМОЙ ОБРАЗОВАНИЯ
администрации
муниципального района
Пермского края
Пермский край,
РОССИЯ
ОКПО ОГРН
ИНН КПП

Руководителям образовательных учреждений

23 мая 2008 г. №
на № от

О проведении повторного голосования за Кунгурскую ледяную пещеру

На основании письма Министерства образования Пермского края от 13.05.2008 № СЭД-26-01-21-360 «О предоставлении отчётности по Кунгурской ледяной пещере» Управление системой образования просит Вас организовать массовое голосование учащихся за Кунгурскую ледяную пещеру в рамках федерального конкурса «7 чудес России» с 23 по 27 мая 2008 года.

Необходимо организовать работу операторов (учителей информатики) по массовому голосованию учащихся. Сайт голосования – ruschudo.php-5.ru. Количество проголосовавших должно не менее 85 % от общего количества всех обучающихся в Вашей школе. Информацию о проведённых мероприятиях в рамках данного голосования необходимо разместить на сайте школы.

Начальник Управления
системой образования

Обновление в разделах

- В раздел Настройка оборудования добавлено порядка 140 мануалов по настройке оборудования Cisco.
- В разделе Внутренности оборудования добавлены фотографии коммутатора Zyxel MES-3528.
- На сайте магазина Shop.Nag.Ru, в "новинках", кроме прочего, выложены бандлы **Sun Fire X4100** ($1370) и **Sun Fire X2100** ($613).
  В распродаже выставлен бандл **7204VXR-NPE-G1** ($7200) и **Cisco WS-X6516A-GBIC** ($800).
- **В рубрике с многообещающим названием "Еще" добавлена специальная страничка - словарик.**
- В каталоге "Провайдеры России" кардинально изменен административный интерфейс. Прошу

заинтересованных провайдеров по возможности проверить его функционирование. По всем вопросам, связанным с размещением в каталоге или получением прав доступа к административной части, пишите на почту prov@nag.ru.

Анонс

- Обязательно пишите письма, мы их любим. Если нет ответа в почту - используйте ICQ 17245771, твиттер @PavelNag
- Оптический телеграф, страницы истории.
- Разберемся с терминами.