Западный Союз

Лето, жара. Наступает период отпусков, когда про работу думать не очень хочется. Посему сегодня я попробую рассказать занимательную историю из жизни телекоммуникаций, полную шекспировских страстей, мошенников и стимпанка.



Предыстория

На самом деле, телекоммуникации появились примерно в одно время с появлением речи у людей. Возможно, это были даже какие-нибудь кроманьонцы, которые били в там-тамы, стоя на горе Фернандо По. А возможно, даже где-нибудь в районе Челябинска или Аркаима. Кто знает, может быть метеорит был посланием из космоса - просто он летел долго, в ответ на сигналы тогдашних жителей.

Но первое упоминание именно телекоммуникационной системы в исторических документах встречается у греческого летописца Диодора Сицилийского (I век до н.э., между прочим), который описал систему передачи сведений у персидского царя Кира (еще раньше - VI век до н.э.). Система была устроена просто - на вершинах холмов и на сторожевых башнях в пределах слышимости друг друга, стояли специальные люди, именуемые "царскими ушами" и буквально орали сообщения. Все бы ничего, но масштаб был вполне промышленный - для этой цели на царской службе состояло порядка тридцати тысяч человек. И известия по эдакому телефону передавались на расстояние "30 дневных переходов" менее, чем за сутки. 30 переходов - это примерно 1800 километров, если считать, что за день можно было пройти 60 км.

Еще древние историки рассказывали, что хитрые галлы (Астерикс, не иначе), во время войны с Цезарем, передавали важные сведения о передвижении римских легионов с помощью расставленных цепочкой крикунов. Эффективность такого способа впечатляла: посредством своей "луженой" глотки профессиональные крикуны передавали ценную информацию за день со скоростью 100 км/ч... В то время, как посыльным требовались недели и месяцы на доставку физических депеш.

В Древней Руси тоже не лаптем щи хлебали - в средневековых постройках Пскова учёные обнаружили "беспроволочные" телефоны - узкие секретные ходы, проложенные в стенах. С их помощью велись переговоры, передавались и принимались сообщения. Я даже лично пользовался таким "телефоном" в Невьянской падающей башне, но ее построили несколько позже.

И уже намного позже англичанин Хук придумал устройство, передающее звук посредством натянутой между двумя мембранами бечевки. А французский физик Био изобрёл агрегат, говорить по которому можно было с помощью медных трубок. На флоте потом эту систему использовали достаточно долго.

Но все это лишь присказка - сказка будет впереди.

Левши телекома

Самое первое документально оформленное описание прототипа электрического телеграфа было обнаружено в журнале Scot’s Magazine за 1753 год. В редакцию пришло письмо "Быстрый способ передачи известий" (англ. An Expeditious Method of Conveying Intelligence) от отправителя, подписавшегося "С.М.". Кто этот С.М. неизвестно до сих пор. Его идея заключалась в том, чтобы провести количество проводов, равных количеству букв в алфавите. Далее становится понятным, как такой телеграф начинает работать - при нажатии на соответствующий ключ, на другом конце срабатывало соответствующее исполнительное устройство.

Напомню, что ламп накаливания в то время еще не было, но было известно отклонение одноименно заряженных статическим электричеством предметов и дуговой разряд. Предполагалось, что отклоняться будут пробковые шарики, а по ним оператор смог бы прочитать передаваемое слово. Еще был вариант с возбуждением колокольчиков разных тонов, но тогда телеграфисты должны были поголовно обладать идеальным музыкальным слухом.

Как эту конструкцию "напитывать электричеством", которое было, напомню, статическим, С.М. не предложил. Наверное, нужно было очень много кошек и диэлектрических палочек, ибо электрофорная машина была изобретена только в XIX веке. Да и "крутильные весы" были представлены Ш.Кулоном только в 1777 году. Бенджамин Франклин свои опыты тоже ставил несколько позже.

В итоге, в восемнадцатом веке телеграф "не взлетел".

Зато, "взлетел" телеграф оптический. Принцип его работы можно достаточно подробно прочитать в романе А.Дюма "Граф Монте-Кристо". Или в соответствующей статье на Наге, что предпочтительней. (но там почему-то пропали картинки, и это печально)



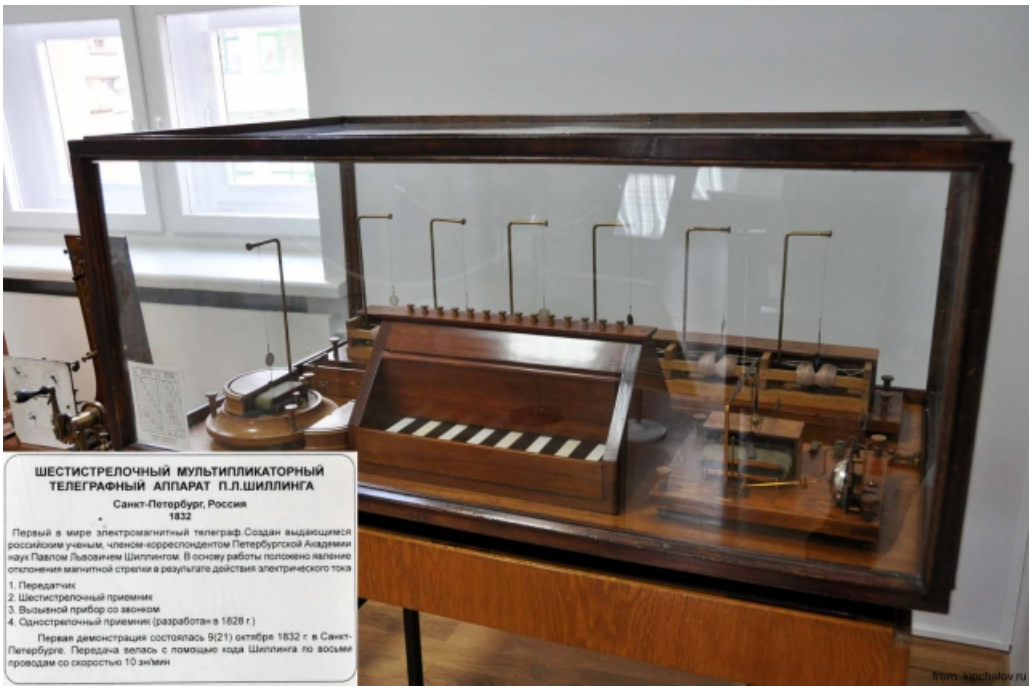
После изобретения источника постоянного тока Алессандром Вольта, дела с передачей данных на расстояние сдвинулись в более практическую сторону.

Был вполне удачный опыт немца Зёммернига в Мюнхене с электрохимическим телеграфом - гальваническая батарея на одной станции могла быть присоединена к любым двум из 35 проволок, соединявших обе станции; концы всех этих 35 проволок на другой станции были погружены в слабый раствор серной кислоты; при прохождении тока жидкость разлагалась им, и на одной из проволок выделялся кислород, а на другой водород; каждой проволоке соответствовал какой-либо знак, буква или цифра, и, таким образом, сигнализация могла быть установлена на сравнительно больших расстояниях, до трех верст. Но как-то иметь постоянно дело с пусть и слабой, но все же серной кислотой, энтузиазма не вызывало.

Что характерно, первый действительно практичный телеграф был построен в России. Его устроил Петр Львович Шиллинг фон-Канштат, балтийский немец, герой войны 1812 года, барон и знатный путешественник.

Телеграф был устроен в Петербурге и соединял Зимний дворец и здание министерства путей сообщения. Первая передача состоялась в 1832 году, на год ранее, чем аналогичные опыты знаменитых Гаусса и Вебера. Хочется подчеркнуть, что это был уже практический действующий аппарат, а прототипы Шиллинг демонстрировал несколько раньше.

Телеграф Шиллинга был достаточно сложным прибором, принцип действия которого заключался в электромагнитном отклонении стрелки, при пропускании тока в обмотке - исполнительный механизм он называл "мультипликатором", а передающий - "замыкателем". Сначала был очень простой аппарат с одним замыкателем и мультипликатором. Затем, технология была сильно усложнена - мультипликаторов стало шесть и появилось устройство вызова. Усложнение было связано с тем, что Шиллингу показалось очень сложным кодировать буквы двумя состояниями только одного устройства - мультипликатор мог показывать только "белое" и "черное".

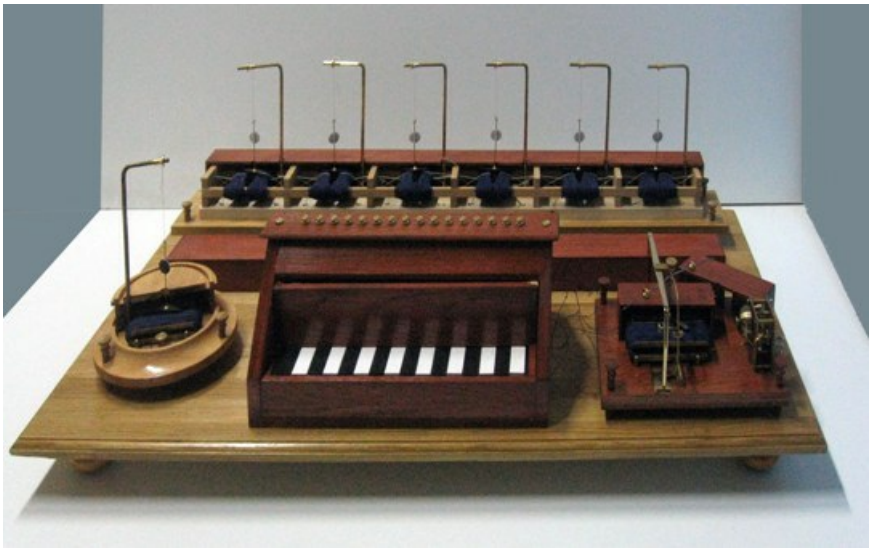


([фото с сайта А.Кипчатова](#) - и это самое приличное фото, которое нашлось в Сети. Министерству по профилю должно быть стыдно)

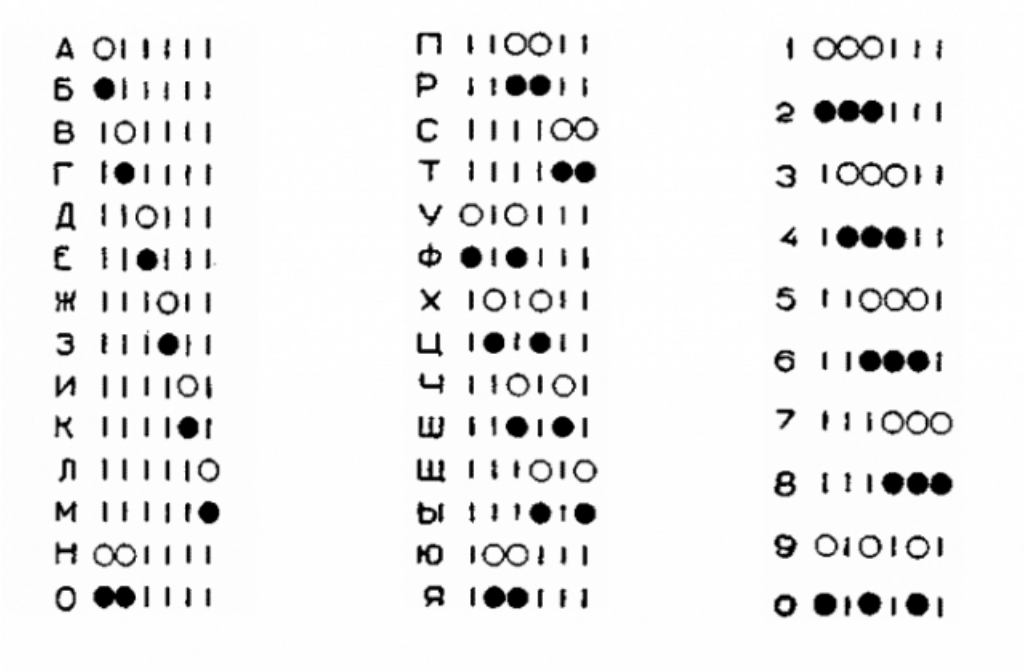
С помощью шести мультипликаторов можно было быстрее передавать информацию и, возможно, легче усваивать код. Очень напоминает байт и двоичное кодирование, не так ли? Однако усложнение конструкции привело к удорожанию всей системы, поскольку для "шести мультипликаторного" телеграфа требовался кабель с восемью жилами, а в те времена еще не существовало простой и надежной технологии изоляции кабеля.

Принцип действия следующий:

Передаточный прибор состоял из клавиатуры с 16 клавишами, служившими замыкателями тока того или другого направления, а приёмный прибор заключал в себе 6 мультипликаторов с астатическими магнитными стрелками, подвешенными на нитях, к которым прикреплены были бумажные кружки, с одной стороны белые, а с другой - чёрные.



Соединялись обе станции между собой 8 проволоками, из которых 6 шли к мультипликаторам, 1 служила для обратного тока и 1 сообщалась с призывным аппаратом (звонком с часовым механизмом, приводимым в действие также электромагнитным путём, помощью отклонения магнитной стрелки). Посредством 16 клавиш передаточного прибора можно было послать ток того или другого направления и, таким образом, стрелки мультипликаторов поворачивать вперёд то белым, то чёрным кружком, составляя этим путём условленные знаки.

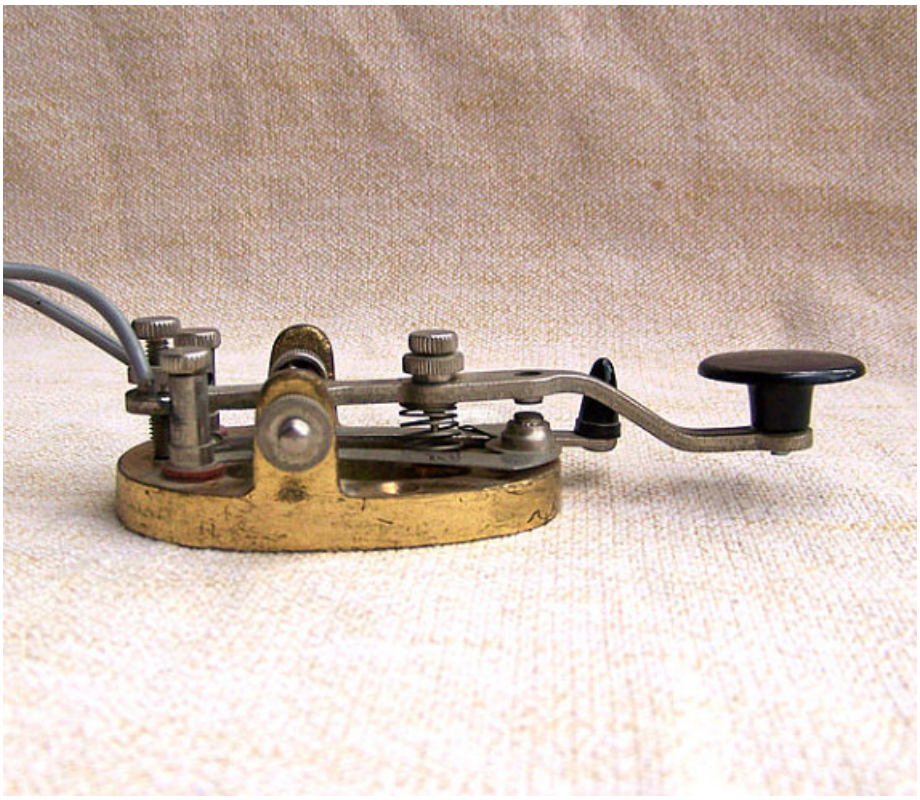


Но все же потом Петр Львович упростил прибор, оставив в нём только один мультипликатор вместо шести, причём условный алфавит был составлен из 36 различных отклонений магнитной стрелки. А для соединения станций Шиллинг употреблял подземные кабели. Но была мысль и о возможности подвешивать проволоки на столбах. 25-го июля 1837 г. барон Шиллинг умер, не успев выполнить повеления императора Николая I соединить телеграфом Петербург с Кронштадтом. А после него буйных не осталось...

"What hath God wrought!"

Но все же, изобретение телеграфа связывают с именем Сэммюэля Морзе - персону неоднозначную, но, тем не менее, вписавшего свое имя в историю телекома навечно.

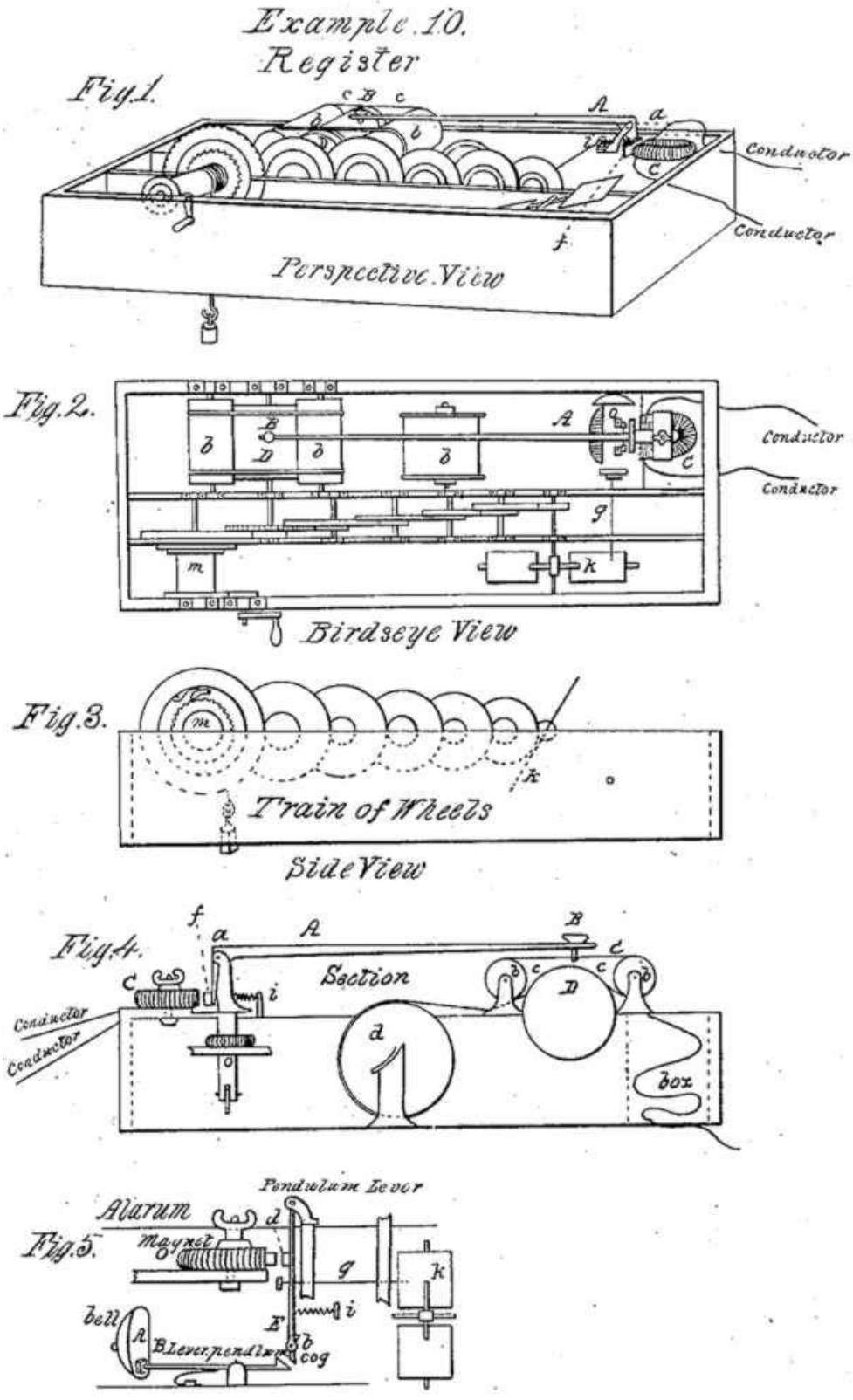
Началось все в 1832 году, когда Сэммюэл Морзе при содействии Альфреда Вэйла начал работы по созданию электромеханического телеграфа, который назывался записывающим телеграфом. И именно запись сообщений стала главным конкурентным преимуществом прибора - остальные разработки могли показывать буквы или коды, но записывать не могли. Следовательно, на принимающей стороне всенепременно должен был находиться оператор, который примет телеграмму и расшифрует ее. Причем, никто не застрахован от ошибок - ни отправляющая сторона, ни принимающая. В случае с записываемым сообщением вероятность ошибки передачи сокращалась минимум вдвое.



Морзе и Вэйл совершенствовали свою разработку в течение нескольких лет. Однако постепенно они стали чувствовать, что им практически наступают на пятки другие изобретатели из Германии, Франции и Англии. Более того, до них дошли сообщения о том, что кем-то из конкурентов была построена экспериментальная линия длиной в 7,5 миль.

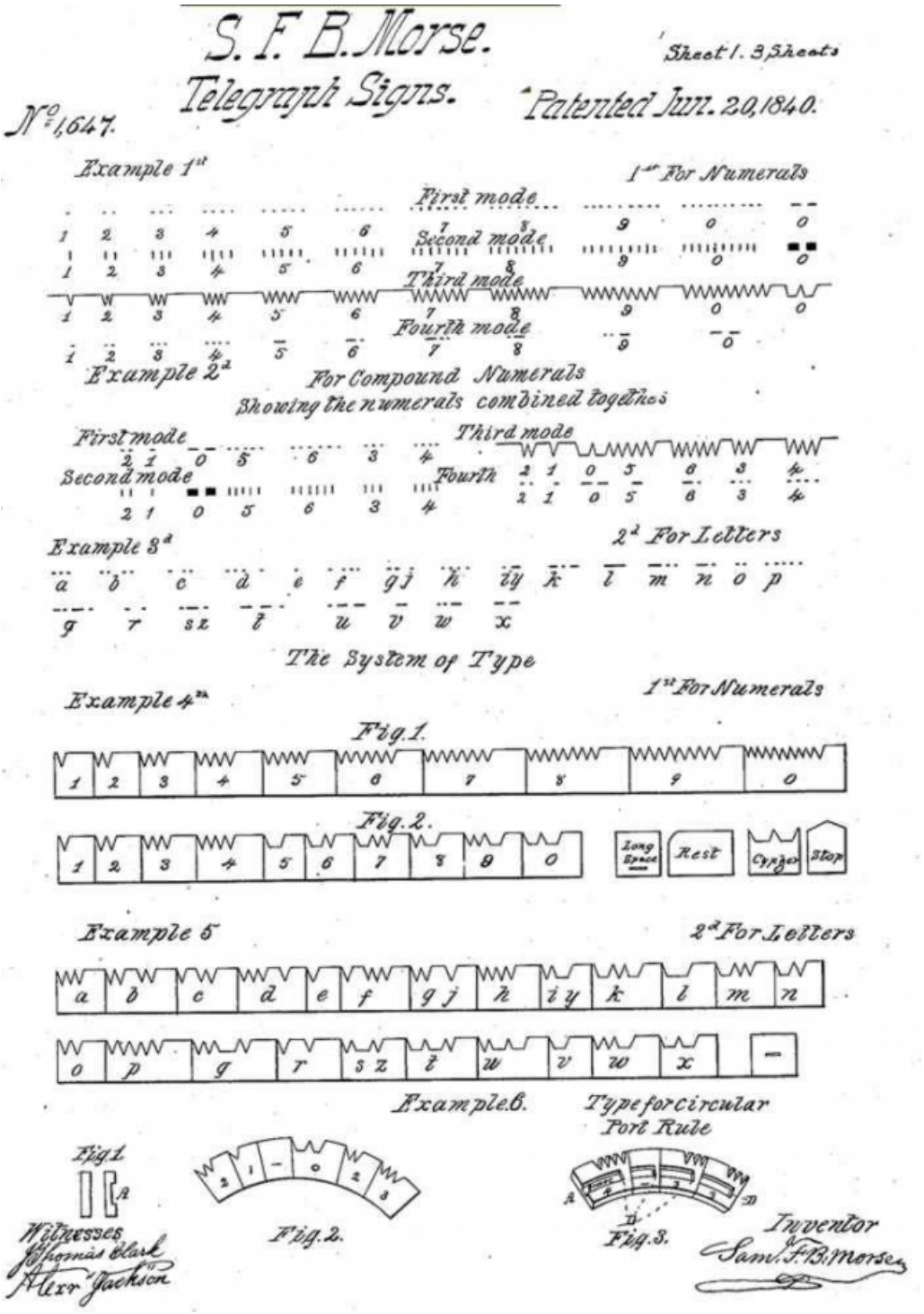
В 1837 году Сэммюэль Морзе представил в патентное бюро документы для регистрации патента на свое изобретение.

Принцип работы телеграфного аппарата Морзе заключался в прерывании течения электрического тока на более короткие и более длинные периоды времени специальной клавишей - "ключе". Получающиеся таким образом длинные и короткие сигналы, так называемые тире и точки (а также паузы, разделяющие буквы), по специальной таблице кодов переводились в слова. Для того чтобы записать сообщение на бумагу, нужно было равномерно тянуть бумажную ленту на которой длинные и коротки промежутки оставлял элементарный карандаш - при прохождении тока карандаш касался бумаги, а при отключении возвращался назад при помощи пружины.



В 1838 году Морзе завершил разработку телеграфного аппарата и создал свою компанию, взяв в партнеры Альфреда Вэйла и Леонарда Гейла.

Но главной "фишкой" изобретения все же считается способ кодирования передачи информации. По сути, это первый в мире протокол передачи данных, описанный во всех подробностях:



В 1843 году Морзе получил субсидию от Конгресса в размере 30 тыс. долларов для строительства первой телеграфной линии от Балтимора до Вашингтона. Однако Морзе с товарищами были не столь проницательными бизнесменами и не смогли составить практического плана сооружения линии. После неудачной попытки прокладки телеграфного кабеля под землей совместно с Эзрой Корнеллом, изобретателем траншейного плуга, который одновременно рыл траншею, укладывал кабель и закапывал траншею, Морзе переключился на возведение телеграфных столбов вместо траншей, что было более удачным решением. Удачность решения была обусловлена дешевизной и скоростью прокладки линий, так как телеграфные провода подвешивались к столбам оголенными, без дорогостоящей изоляции. 24 мая 1844 года из здания Верховного суда в Капитолии Морзе отправил сообщение в Балтимор своему компаньону Альфреду Вэйлу: "What hath God wrought!" ("Вот что творит Бог!" - Библия, Числа).



(кликабельно)

В 1845 году Морзе нанял Амоса Кендалла, бывшего генерального почтмейстера в кабинетах президентов Эндрю Джексона и Мартина Ван Бюрена, на должность агента по поиску потенциальных покупателей телеграфа. Кендалл осознал истинную ценность разработки Морзе, и ему не составило

труда убедить остальных в её потенциале для получения прибыли. К началу осени этого же года он привлек небольшую группу инвесторов. Была создана Magnetic Telegraph Company, и группа инвесторов открыла финансирование для компании в размере 15 тыс. долларов.



Компанией Magnetic Telegraph Company весной 1846 года была построена и введена в эксплуатацию первая коммерческая телеграфная линия между Вашингтоном и Нью-Йорком.

Но на самом деле, Морзе получал больше прибыли, торгуя патентами на свое изобретение. Может быть, если партнеры не раздавали права на телеграф направо и налево, то получили бы монополию на передачу данных. А возможно, телеграф не получил бы столь стремительного распространения и тихо бы загнулся на эксплуатации пары-другой коммерческих линий. Но, к счастью, История не знает сослагательного наклонения и все произошло так, как произошло - Морзе продавал патенты и лицензии каждому, готовому заплатить наличными. И почти сразу после ввода линии "Вашингтон - Нью-Йорк" в эксплуатацию, экс-конгрессмен Фрэнсис Смит построил линию между Нью-Йорком и Бостоном.

MAGNETIC TELEGRAPH CO.

RATES OF CHARGES,

Between New-York, New Brunswick, Princeton Trenton, Philadelphia, Wilmington, Havre de Grace, Baltimore and Washington.

For the first 10 Words or under, exclusive of address and direction,

Between NEW-YORK and	New Brunswick,	10Cts.	every	addit'l	Word,	1 Ct.
	Princeton,	15 "	do	do	do	2 "
	Trenton,	20 "	do	do	do	2 "
	Philadelphia,	25 "	do	do	do	2 "
	Wilmington,	35 "	do	do	do	3 "
	Havre De Grace,	45 "	do	do	do	3 "
	Baltimore,	50 "	do	do	do	4 "
	Washington,	50 "	do	do	do	5 "
Between NEW BRUNSWICK and	Princeton,	10Cts.	every	addit'l	Word	1 Ct.
	Trenton,	15 "	do	do	do	1 "
	Philadelphia,	20 "	do	do	do	2 "
	Wilmington,	30 "	do	do	do	3 "
	Havre De Grace,	40 "	do	do	do	3 "
	Baltimore,	50 "	do	do	do	4 "
	Washington,	50 "	do	do	do	5 "
Between PRINCETON and	Trenton,	10Cts.	every	addit'l	Word	1 Ct.
	Philadelphia,	15 "	do	do	do	1 "
	Wilmington,	25 "	do	do	do	2 "
	Havre de Grace,	35 "	do	do	do	3 "
	Baltimore,	45 "	do	do	do	4 "
	Washington,	50 "	do	do	do	5 "
Between TRENTON and	Philadelphia,	10Cts.	every	addit'l	Word	1 Ct.
	Wilmington,	20 "	do	do	do	2 "
	Havre de Grace,	30 "	do	do	do	3 "
	Baltimore,	40 "	do	do	do	4 "
	Washington,	45 "	do	do	do	4 "
Between PHILADELPHIA &	Wilmington,	10Cts.	every	addit'l	Word,	1 Ct.
	Havre De Grace,	20 "	do	do	do	2 "
	Baltimore,	25 "	do	do	do	2 "
	Washington,	30 "	do	do	do	3 "
Between WILMINGTON and	Havre de Grace,	10Cts.	every	addit'l	Word	1 Ct.
	Baltimore,	20 "	do	do	do	2 "
	Washington,	25 "	do	do	do	2 "
Between HAVRE de GRACE	Baltimore,	10Cts.	every	addit'l	Word	1 Ct.
	Washington,	20 "	do	do	do	2 "
Betw'n BALT. and	Washington,	10Cts.	every	addit'l	Word	1 Ct.

When a Communication exceeds One Hundred Words, the price on all words exceeding that number, will be reduced One-Third.

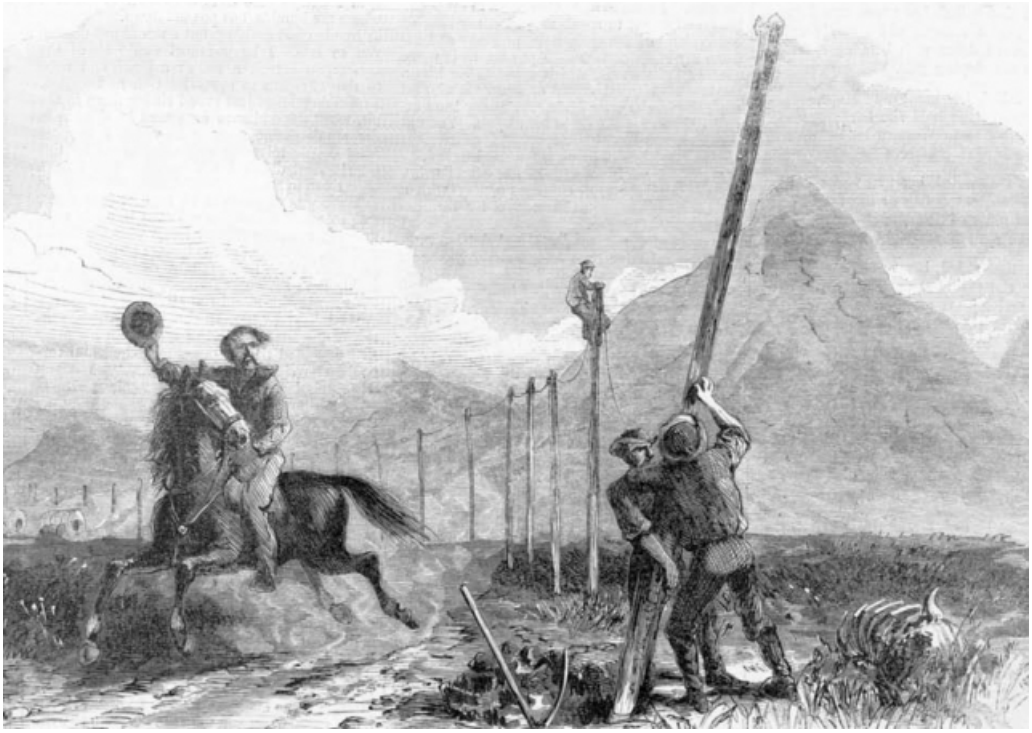
Communications destined for any place beyond the termination of this Line will be faithfully written out at the last station, and delivered to the other Lines; but this Company, in no case, hold themselves responsible for the correct transmission or prompt delivery of any message beyond the terminus of their Line.

OCTOBER, 18th, 1847.

Тарифы на передачу телеграмм в Magnetic Telegraph Company.

Через пять лет, к 1851 году, на территории Соединенных Штатов Америки существовало более 50 независимых телеграфных компаний, дела у которых шли ни шатко, ни валко. Основной своей целью эти телеграфные компании считали получить правительственные субсидии, примерно такие же, какие получали железнодорожные компании. Частный капитал в хайтек вкладывался не очень охотно.

Но, как обычно это случается, появился хваткий делец по имени Хайрам Сибли, который заработал стартовый капиталец и приехал в Нью-Йорк, чтобы заниматься банковской деятельностью и недвижимостью. В Рочестере он был представлен судье Сэммюэлю Селдену, который владел правами на патенты на телеграф Рояла Хауса.



В 1849 году Селден и Сибли создали New York State Printing Telegraph Company, но они поняли, что столкнутся с сильной конкуренцией со стороны успешно развивающейся компании New York, Albany, and Buffalo Telegraph.



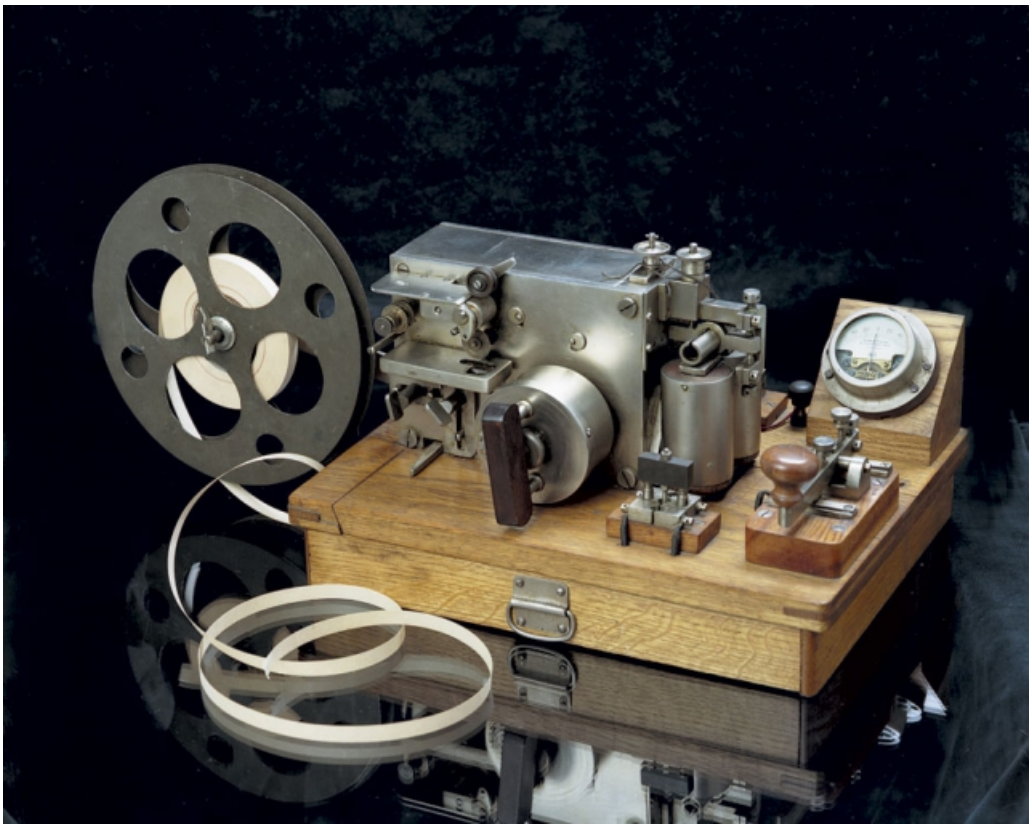
После анализа конкурентной среды Селден предложил вместо создания новой телеграфной линии бросить усилия на приобретение всех телеграфных компаний западнее Буффало и объединить их в единую систему.

Селден обратился к нью-йоркским влиятельным бизнесменам с просьбой профинансировать новое дело в обмен на долю в бизнесе. В апреле 1851 года компаньоны зарегистрировали в Олбани New York and Mississippi Valley Printing Telegraph Company (NYMVPTC), в которую вошла созданная двумя годами ранее New York State Printing Telegraph Company.

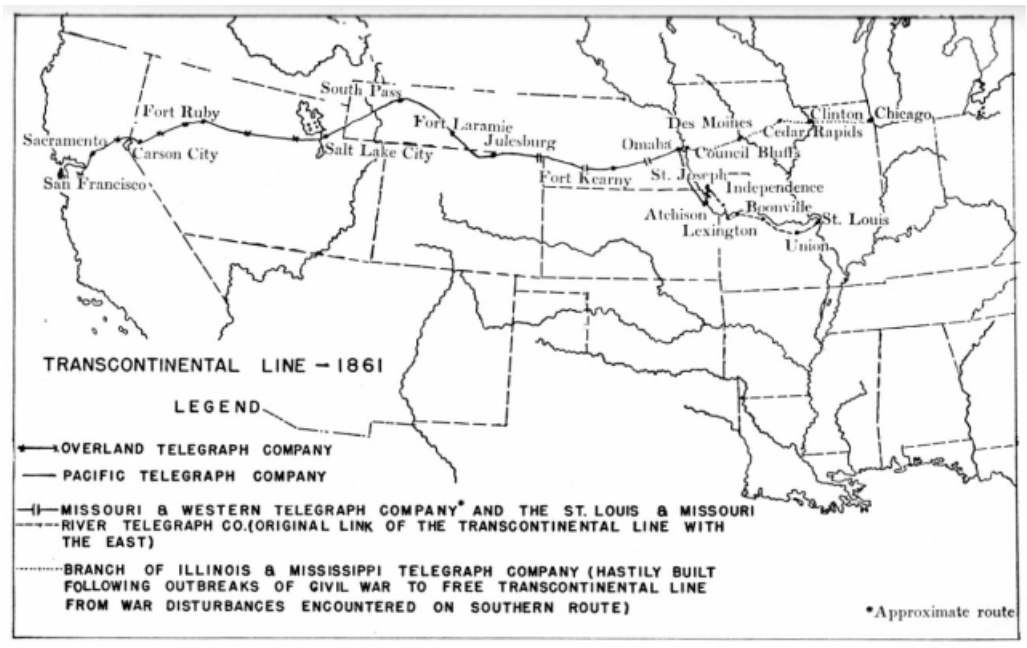
Первые офисы компании располагались в здании Reynolds Arcade в Рочестере, Нью-Йорк. Вывеска над главным входом в здание — "Western Union Telegraph and Cable Office".



В 1856 году, через 7 лет после основания New York State Printing Telegraph Company, компания сменила вывеску на Western Union Telegraph Company. По мнению ее основателей, новое название (Western Union переводится на русский как "Западный союз") отражало цели компании — объединение телеграфных линий на западе Соединенных Штатов. За три года (1851–1854) количество телеграфных офисов Western Union увеличилось со 132 до 4000, а количество передаваемых телеграмм исчислялось миллионами в год.



В пяти штатах на западе США действовали две конкурирующие системы телеграфной связи, принадлежащие 13 разным компаниям. Стоимость телеграфных услуг, несмотря на конкуренцию, была очень высока: небольшая телеграмма стоила около 20 долларов. Разочаровавшись в малодоходном телеграфном бизнесе, владельцы этих компаний с радостью приняли предложение Хайрама Сибли купить их дело. В том же году Сибли удалось выкупить патент на телеграф Морзе, на тот момент самый совершенный.



К 1861 году телеграфными линиями были соединены практически все крупные города США. 24 октября 1861 года была отправлена первая трансконтинентальная телеграмма из Сан-Франциско в Вашингтон:

San Francisco, Cal.
October 24, 1861, 7:40 P.M.
To His Excellency, the President
Washington, D.C.

I announce to you that the telegraph to California has this day been completed. May it be a bond of perpetuity between the states of the Atlantic and those of the Pacific.

Horace W. Carpentier
President, Overland Telegraph Company

Президентом США был Линкольн. А телеграмма означала, что Калифорния остается в составе Соединенных Штатов.

Как телеграф купил Аляску

Во второй половине XIX века телеграф оказывал уже сильнейшее влияние на политику и экономику всего Мира и США в частности. Первые попытки построить трансатлантическую линию начались еще в 1857 году, но неудачно. Регулярная же связь между Европой и Америкой была налажена в 1867 году, и в строительстве оной деятельнейшее участие принимала и Western Union.

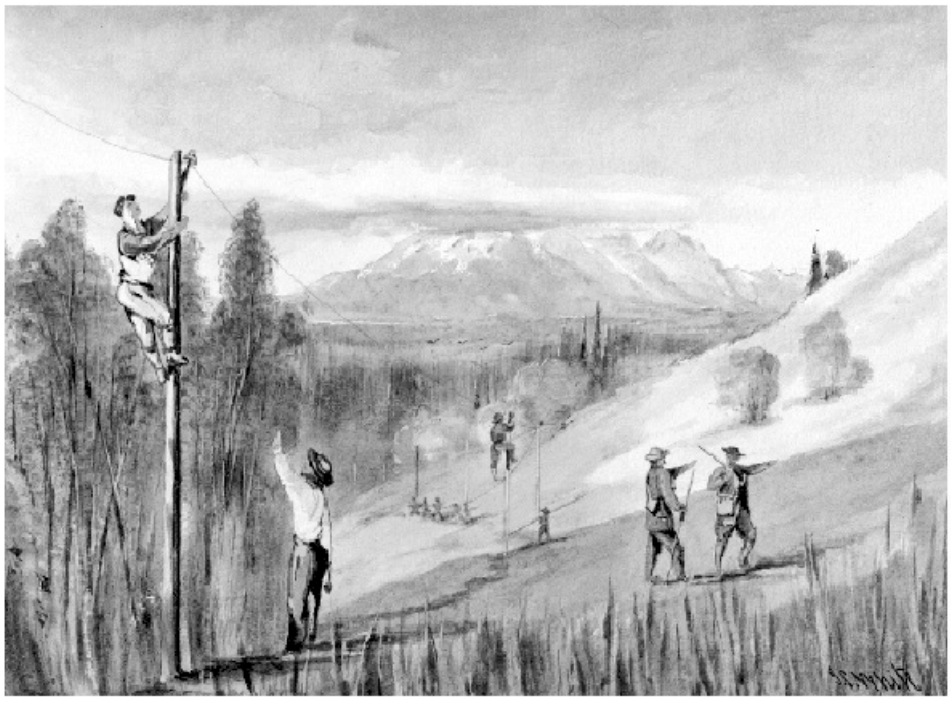
Но самой потрясающей историей, связанной с телеграфом и политикой, является покупка Америкой у Российской Империи Аляски.

Дело в том, что подводные линии из-за несовершенства технологии их строительства достаточно часто переставали работать. Связистам приходилось содержать огромный флот для ремонтно-восстановительных работ и строительства новых линий - зачастую, укладка нового кабеля на морское дно стоила дешевле работ по поднятию и ремонту.

В 1864 году в Вестерн Юнион возникла идея осуществить прокладку телеграфных линий в Европу через Русскую Аляску под узким Беринговым проливом и далее по территории Сибири с разветвлением в важнейшие города Европы. Для этой цели была создана компания Russian-American Telegraph, которая потратила более 3 млн. долларов на организацию экспедиции и строительства телеграфных линий по западному побережью США, до Британской Колумбии (Ванкувер) и далее на Юкон и в Аляску. Линейные монтёры компании уже начали устанавливать телеграфные столбы в Аляске вдоль тихоокеанского побережья, причём территории, где происходила прокладка линии, не были картографированы. Но в 1866 году проект был заморожен в связи с успешной прокладкой конкурирующими компаниями двух новых трансатлантических линий по новой, более надежной технологии.

Тем не менее, неуспешное предприятие преподнесло приятный сюрприз Правительству Соединённых Штатов. Во время переговоров Хайрама Сибли с премьер-министром Российской империи Александром Горчаковым по вопросу строительства линии по её территории, президент Вестерн Юнион сообщил ему, что компания Hudson Bay требует 6 млн. долларов за право прокладки телеграфа по её территории, на что премьер воскликнул: "Мы продадим вам Аляску за примерно ту же сумму!".

Сибли по данному факту проинформировал президента США Франклина Пирса. Полагаясь на тщательно собранную информацию компанией по запасам минерального сырья, а также огромных лесных ресурсов, правительство Соединённых Штатов приняло решение приобрести территории Русской Америки. На переговоры ушло всего шесть недель и 30 марта 1867 года в Вашингтоне был подписан договор, по которому Соединённые Штаты купили Аляску у России всего лишь за 7,2 млн долларов.



Немногим позже Вестерн Юнион разработала собственную технологию прокладки подводного кабеля и все же проложили достаточно надежный канал через Атлантический океан. На протяжении всей первой половины XX века компания управляла собственным флотом кабелеукладчиков и были первопроходцами в использовании многих новых технических достижений.

А проект прокладки телеграфных линий через Аляску, Берингов пролив и далее через всю Россию, вплоть до Европы не состоялся.

Бароны-разбойники

Компания Western Union была самой высокотехнологичной компанией XIX века. Все достижения науки и техники мгновенно приспосабливались для целей компании. В Вестрен Юнион было накоплено множество патентов, а капитализация компании с момента размещения акций выросла с 220 тыс. до 48 млн долларов. Напомнить по какой цене была приобретена Аляска?

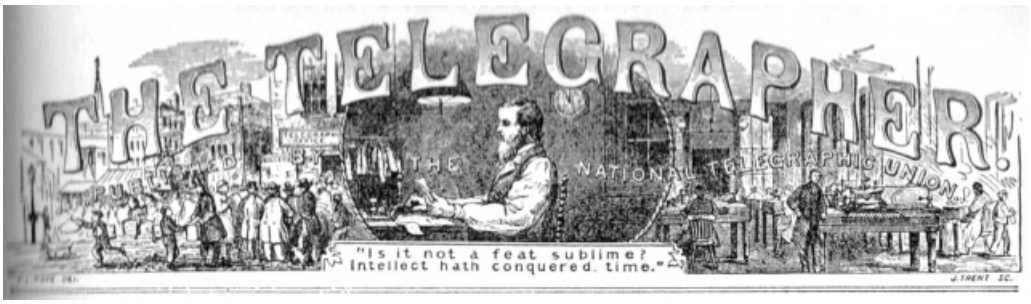
В 1876 году Вестерн Юнион имела более семи тысяч офисов, 73,5 тысяч миль кабельных трасс, в которых было уложено более 183 тысяч миль кабеля. Количество передаваемых телеграмм - более 18,73 миллиона, а доходы компании более 3,4 млн. долларов (получается, что средняя стоимость телеграммы составляла 18 центов).

Разумеется, такое богатство не могло быть незамеченным тогдашними рейдерами всея Америки, которых называли "бароны-разбойники" и в число коих входили такие знаменитые фамилии, как Эндрю Карнеги (сталепромышленник, который, кстати, начал свою карьеру посыльным в собственно Western Union и разносил телеграммы), Джон Морган (банкир - J.P.Morgan - это он и есть), Джон Рокфеллер (думаю, в представлении не нуждается) и Корнелиус Вандербильт (железнодорожные и морские перевозки).

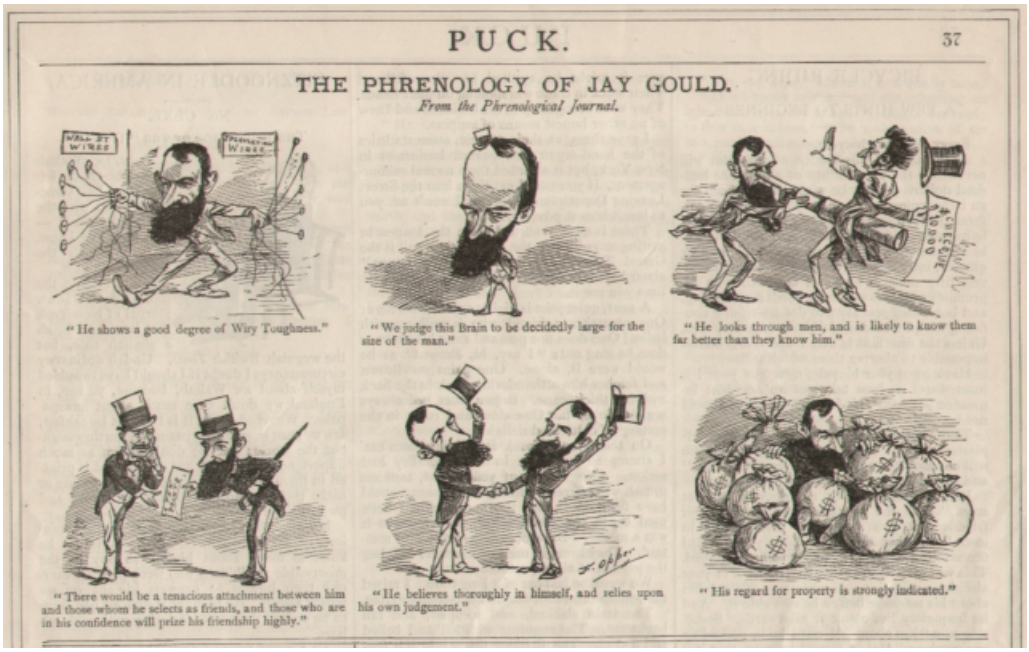
Последнему принадлежит коронная фраза:

Джентльмены, вы попытались меня надуть. Я не буду преследовать вас по суду, потому что это слишком долгое дело. Я вас просто раздавлю.
Искренне ваш, К. Вандербильт.

В общем, времена были интересные - пар, электричество и биржевые спекуляции. Все начиналось именно тогда. И стимпанк - это про ту самую эпоху.



Но на Western Union положил глаз самый отъявленный барон - Джейсон Гульд. Современники видели его примерно так:


PUCK. 37

THE PHRENOLOGY OF JAY GOULD.

From the Phrenological Journal.

"He shows a good degree of Wiry Toughness."

"We judge this Brain to be decidedly large for the size of the man."

"He looks through men, and is likely to know them far better than they know him."

"There would be a tenacious attachment between him and those whom he selects as friends, and those who are in his confidence will prize his friendship highly."

"He believes thoroughly in himself, and relies upon his own judgement."

"His regard for property is strongly indicated."

Карьеру свою Гульд начал землемером и промышлял продажей собственноручно составленных карт и, не поверите, сочинением исторических романов. Затем он удачно обманул партнера по кожевенному производству и познакомился с самым беспринципным сенатором Соединенных Штатов Уильямом Мейджиром Твидом, которого назвали просто "босс Твид". По уровню коррупции, махинаций и беспринципности депутаты Единой России выглядят совершеннейшими сосунками по сравнению с этим персонажем.



"THAT'S WHAT'S THE MATTER."

Boss Tweed. "As long as I count the Votes, what are you going to do about it? say?"

Так вот, Джей Гульд совместно с "боссом" организовали массу махинаций с продовольствием, строительством железных дорого и прочего, заработав столько денег, что Гульд смог не напрягаясь заплатить залог в размере 7 млн. долларов когда "политическая крыша" в лице Твида все же рухнула (Твид спалился на сущей мелочи - строительстве окружного суда в Нью-Йорке).

Напомнить, в какую сумму обошлась США сделка с Аляской?

Чтобы в полной мере оценить "творчество" Твида и его шайки, хочу отметить, что в последствии было подсчитано, что воровство из бюджета составило порядка 200 млн, долларов, что больше, чем весь внешний долг США в то время. Папаша Твид также был замечен в фильме "Банды Нью-Йорка" - помните как начался конфликт между бандами? Они выбирали мэра Нью-Йорка и это был именно Твид, который платил 2 доллара за каждый голос.

[Западный Союз]

Денег было столько, что хватило на махинацию, приведшую к первой в истории "черной пятнице" - Гульд за неделю смог вызвать ажиотажный спроси и двукратный рост стоимости золота, а потом трехкратное его падение.

В начале 80-х годов Джей Гульд решил, что ему следовало бы обзавестись собственной телеграфной компанией. Самой передовой и влиятельной телеграфной компанией в США в те годы была Western Union Company, контролируемая Уильямом Вандербильтом (сыном того самого). Гульд объявил, что собирается создать конкурирующую фирму, и одновременно начал играть на понижение акций Western Union Company.

Чтобы спровоцировать искусственное снижение цены акций, Гульду, как собственнику газеты "New York World" с 1873 г., было несложно опубликовать в ней статьи, в которых высказывались сомнения относительно стоимости этой компании и деятельности её управляющих. Используя "New York World" для обвинения Western Union в монополизме, Гульд начал через избранных друзей на площадке нью-йоркской фондовой биржи обваливать акции этой компании. Затем он объявил, что намеревается создать Атлантическую и Тихоокеанскую компанию (Atlantic and Pacific Company), которая бросит вызов монополии.

Акции Western Union стали падать в цене, и когда Гульд и его коллеги-"медведи" покрыли свои позиции, они, по слухам, получили по миллиону долларов. Директора Western Union оказались в затруднительном положении. Цена акций компании упала, бизнес разваливался — вероятно, публика боялась Гульда сильнее, чем верила в то, что он и впрямь намеревается учредить конкурирующую фирму.

[Западный Союз]

Инвесторы накупили акций Atlantic and Pacific Company на 10 млн дол., что принесло Гульду изрядную прибыль. Все члены сколоченного Гульдом синдиката были опытными "медведями", но пока они с энтузиазмом играли на понижение акций Western Union, появился некий анонимный покупатель, заставивший многих участников пула покрыть позиции с убытком, поскольку цена этих акций начала расти. Этим покупателем был Гульд, организовавший спекулятивную игру, чтобы самому установить контроль над Western Union.

Крах империи

На самом деле, империя Western Union до сих пор жива. Только теперь это никакая не телекоммуникационная компания, а "компания, специализирующаяся на финансовом посредничестве". Это наследие Джея Гульда, который в конечном итоге переориентировал "Западный Союз" с передачи информации в широком смысле, до передачи информации "о денежных переводах".

Например, никто не поручится, что отказ от предлагаемого патента на телефон не был связан с тем, что именно в это время развернулась битва за акции на бирже.

А история такова:

Изобретатель телефона Александр Белл обивал пороги в поисках инвестиций на строительство телефонных линий - крупные компании не видели перспективы в работающем, прямо скажем, не ахти как хорошо, телефоне: слышимость была скверной, а на длинном расстоянии передаваемый звук становился совсем слабым.

Логично, что наиболее вероятным покупателем технологии был бы телекоммуникационный гигант в лице "Вестерн Юнион", тем паче, что Белл лично знал многих ключевых лиц, ибо несколько лет проработал в ВЮ.

В 1879 году, попытавшись продать свой патент компании "Вестерн Юнион" за 100 тысяч долларов, Белл получил отказ. Изобретение Белла, после проверки, подверглось уничтожающему заключению, которое стоит привести подробнее: "*Мы обнаружили, что голос звучит очень слабо и неразборчиво, а при использовании длинных проводов между передатчиком и приемником звук становится еще слабее. С технической точки зрения мы не считаем, что это устройство когда-либо сможет передавать понятную речь на расстояние в несколько миль. Господа Хаббард и Белл хотят установить свои "телефоны" практически в каждом доме или деловом предприятии нашего города. Эта идея абсурдна сама по себе. Более того, с какой стати кто-то захочет использовать такое неуклюжее и непрактичное устройство, если он может отправить посыльного на местную телеграфную станцию и передать оттуда ясно написанное сообщение в любой большой город Соединенных Штатов?*"

Однако, "Вестерн Юнион" пришлось изменить свое отношение к изобретению, поскольку публика приняла изобретение более чем благосклонно - об изобретении очень много писали в газетах, что привело к ажиотажному спросу. Но чиновники компании рассудили, что если электрический телефон изобрел какой-то учитель для глухих, то такие специалисты, как Эдисон и Грей, смогут создать аппарат получше. И в начале 1879 года компания "Вестерн Юнион" создала фирму "American Speaking Telephone Company", которая занялась производством телефонов, игнорируя патентное право Белла.

Сторонники же Белла, взяв кредиты, создали в ответ "New England Telephone Company" и ринулись в бой. Результатом борьбы, однако, стало создание в конце 1879 года объединенной с дочерней ВЮ компанией Western Electric и названием "Bell Company".

В декабре того же года цена акций поднялась до 995 долларов.

"Западный Союз", тем не менее, существует по сию пору, отнимая хлеб у древнейшей финансово-расчетной системы "Хавала", попутно придумав такие вещи, как "кредитная карта", радиорелейные линии и запустив первый в мире частный телекоммуникационный спутник.

А последняя телеграмма в Western Union была отправлена 31 января 2006 года.

[Западный Союз]

Текст посмертной речи на официальном сайте Western Union был такой:

Effective January 27, 2006, Western Union will discontinue all Telegram and Commercial Messaging services. We regret any inconvenience this may cause you, and we thank you for your loyal patronage.

В России же пока телеграммы можно отправлять - пристрелить болезную закрыть услугу не поднимается рука. Очевидно, что с телефонной связью может произойти то же самое. Если США остановит поддержку и субсидирование фиксированной телефонной сети общего пользования в 2018 году, то Российская Федерация будет ждать еще лет десять, ссылаясь на надуманные аргументы про обороноспособность и социальную направленность. А на деле просто жалко - телеграф служил 150 лет и вдруг пригодится. А еще, он такой ламповый:

[Западный Союз]

В качестве анонса: готовится статья про наследника Western Electric и AT&T Labs - компанию Alcatel-Lucent. У них появился план, как вернуть компании былую славу. Вот про план и поговорим.