LIDER TEAM - решения для лидеров

Последняя неделя сентября завершилась крупным мероприятием в сфере IT-коммуникаций ICTWEEK 2019. В рамках форума прошла ежегодная Конференции операторов связи, организатором которой вновь выступила компания LIDER TEAM.



Компании Узбекистана заинтересованы в качественном оборудовании для улучшения собственного сервиса. Об этом говорит растущий интерес к мероприятию со стороны поставщиков IT-услуг. Если в прошлом году в зале собиралось чуть более 60 участников, то в этот раз своих представителей делегировали свыше 100 компаний. Это как ведущие игроки с миллионными абонентскими активами, так и компании, делающие первые шаги на рынке телекоммуникационных услуг.



Основными спикерами конференции для операторов связи, проводимой компанией LIDER TEAM, стали представители компании НАГ – официального поставщика специализированного телекоммуникационного оборудования в странах Центральной Азии.



Менеджеры НАГ представили четыре презентации, по основным направлениям:

- **Сетевые решения** – новинки и тренды. Спикер – системный инженер Виктор Ткаченко.
- **Беспроводные технологии** – новинки и тренды. Спикер Михаил Ваняшкин – руководитель отдела беспроводного оборудования компании.
- **IoT и ERD решения для умного дома.** Спикер Владимир Кузнецов – директор по продажам.
- **Технология PON от проектирования до выбора решения и инструмента.** Спикер – инженер отдела систем оптического транспорта Константин Мухачев.

Растущая потребность в расширении и улучшении доступности и качества каналов связи, повышении скорости интернета и масса других технических задач, требующих решения – вот основные темы мероприятия.

Как отмечалось в докладах, одним из важнейших качеств своих продуктов компания считает открытость. Открытость в части исходного кода, в части возможности диагностики различных проблем. Проблемы, которые ранее существовали годами, сейчас устраняются очень просто и быстро.



Решение специалисты компаний НАГ и LIDER TEAM видят также в поставке качественного оборудования, отвечающего требованиям времени и запросам клиентов. Именно постоянно обновляемая линейка продукции позволяет оставаться конкурентоспособным игроком на растущем рынке
IT-технологий.

Как отметил Михаил Ваняшкин, объем оборудования, поставляемого в Узбекистан, стабильно растет с каждым годом. Свою цель компания видит в максимальной производительности своих технологически сложных продуктов.

[LIDER TEAM - решения для лидеров]

Мероприятие носило непротокольный характер. Каждому спикеру задавались актуальные вопросы, например, о применимости оборудования с учетом региональных высоких температур, осадков, перепадов электроэнергии и т.п., словом, всего того, что может затруднить работу в условиях резко континентального климата и реалий нашей страны. Активно дискутировали о возможностях и перспективах развития отрасли.



Вся линейка продукции, презентованная на конференции, может в кратчайшие сроки быть поставлена заказчику. Ознакомиться с презентациями и получить более подробную информацию о преимуществах и технических характеристиках оборудования можно на сайтах: www.nag.uz или www.liderteam.uz