Итоги 2006

Удача впереди и исцеление больным, -
Впервые скачет Время напрямую - не по кругу,
Обещанное завтра будет горьким и хмельным...
В.Высоцкий

Итоги 2006.

Главное движение этой недели - в двухнедельную "синюю яму" праздников. Очень похоже на болезнь - сначала осторожные симптомы, типа елок на витринах. Потом начинаются локальные очаговые обострения - вечеринки. Ближе к концу (года) суета переходит в транспортный коллапс... Завершает эпикриз буйная, продолжительная агония с алкоголем, фейерверками и петардами.

Локальные итоги.
С работой проекта nag.ru все просто и без затей. Со старта #0 прошло шесть лет и 294 выпуска. Первые материалы 00-01 годов мало напоминают последние обзоры. Как и "домашние сети" только отдаленно похожи на сегодняшних, стоящих миллионы долларов, Ehternet-провайдеров. Только сайт, к сожалению, сильно "не догоняет" по капитализации за операторской инфраструктурой. :-)

К сожалению, не хватило "пары недель" для завершения основных задач года - обновления "провайдерской" части проекта (см. черновик), и переделки книги о сетях в формат wiki.

План следующего года очевиден - модернизация основного сайта (обзоров). Делать страшно, но увы - менять юзабилити прошлого века необходимо давно.

Перейдем к более общим вопросам.
Перечитал свой краткий отчет-прогноз в #163 (от 2003 года), и мне кажется, что он все еще вполне актуален. Хотя стиль, конечно, безнадежно устарел. ;-)

Поэтому хотелось бы ограничиться попыткой дополнить тему картиной 2010 года. Причем уверен, что все необходимые "технические" компоненты грядущей реальности "уже давно изобретены". Проблема лишь выбрать их правильную комбинацию, и достоверно экстраполировать самый "медленный" компонент - человеческие привычки.

Действительно, люди уже давно "в Сети". Вот, например, неплохая заметка с 3dNews: интернет в столице и регионах. Особенно там интересна первая диаграмма:

Не понятно, как это относится к теме, видимо, все еще модно начинать текст с унылого самобичевания на предмет незавидной доли России в Сети, и сравнивания с Бразилией (еще хорошо, что не с Буркина-Фасо). Но сама картинка сомнений не оставляет - в Швеции проникновение в интернет 77%, в Австралии 73%... А значит, похожих показателей можно ожидать к 2010 году и от других стран.

Это, в свою очередь, означает, что все социально и финансово активное население развитых стран будет иметь широкополосный доступ в интернет. Надеюсь, можно отнести к ним и Россию, пусть даже без местностей типа Вилюйской низменности или Анабарской возвышенности.

В общем, как постулат 2010 можно принять доступ массового пользователя ко всем компонентам 3-play. Т.е. не возможность этого (что реально еще "вчера"), а именно **массовое параллельное**

использование интернет, телефонии и видео. Делить пользователей на целевые группы исходя из наличия (или отсутствия) компьютера уже поздно.

Но не более того - привычки измениться не успеют. Ни единые коммуникаторы, ни бытовые медиацентры в быт не войдут (хотя заметным явлением стать могут). Соответственно, и покупаться эти услуги будут по отдельности.

Так, самым массовым способом покупки фильмов к 2010 году станет запись CD-диска или флеш-памяти через Сеть, и просмотр на старом добром телевизоре с DVD. Более "технологичически продвинутые" STB (как под поток, так и под файл) особой популярности не завоюют, и не смогут превысить нишевые 10-15% потребителей контента.

Веб-видео типа YouTube в России так и останется на экранах компьютеров и мобильных телефонов. Если что-то и прорвется на экраны телевизоров, то это будут сборники типа сегодняшних "сам себе режиссер". За рубежом все будет интереснее - контент типа adult и sport не только доберется до TV, но и начнет вытеснять конкурирующие TV-программы.

К 2010 году в частном секторе стационарной телефонии ситуация будет выглядеть внешне весьма благополучно. Если в 2006 стационарные телефоны некоторые пользователи перестали покупать, то к 2010 многие будут отказываться за ненадобностью. Но при этом прирост все еще будет заметно превышать число отказов. Сила инерции очень велика, и позволит "зависнуть над бездной".

Но при этом по количеству "минут" рынок останется за мобильным телефоном. На него ляжет порядка 60% нагрузки. Дополнительные услуги при этом получат большое развитие по используемым технологиям, будет использоваться выход в Сеть, просмотр фильмов, музыка, запись файлов, и т.п. Тут будущее бизнеса ОПСОСов выглядит безоблачным.

На корпоративном поле будет царствовать IP-телефония. За рубежом она уже вытесняет обычную, у нас к 2010 будет тоже самое. Главным станет не дешевизна, а удобство (что, впрочем, тесно связано). Для "классических" телефонистов этот сектор будет потерян полностью прежде всего из-за неумения и нежелания оказывать качественный сервис.

С передачей данных качественных изменений до 2010 года не предвидится. В мире начат переход на FTTx, в России он фактически уже прошел (хоть где-то удалось отставание превратить в достижение). Да, ADSL "еще объективно не уступает...". Да, сети КТВ "будут конкурентоспособны...". Это уже не важно, компас телекома повернулся, и стрелка мейнстрима неудержимо тянется "к стеклу".

"Это жжж неспроста" (с) В.Пух. В смысле, "поколению YouTube" нужен более скоростной интернет, и FTTx призван решить проблему эффективно и не дорого. Вот только к 2010 это еще не будет массово востребовано.

Тяжело пройдут следующие три года у магистральщиков. Пользователи, пересевшие на видеоконтент, будут быстро входить во вкус, и загрузка каналов будет расти быстрее доходов. А в мире - даже быстрее перспективных технологий передачи данных (отсталой в телекоммуникационном плане России это не коснется). Заговорят даже об ограничении трафика, но скорее всего до этого не дойдет.

Нелегко придется и ADSL-щикам. Вероятно, уже к 2008 в Москве им придется массово строить оптические выносы до домов и микрорайонов. Или довольствоваться постепенным вытеснением на периферию, неудобья и малоэтажную застройку. Впрочем, в любом случае можно ждать сокращения доли этой технологии на рынке до 30-40%.

Надежда телекома последних лет, WiMax, похоже, так и не сможет перевернуть мир. Использоваться будет безусловно, и активно (примерно так же, как сейчас WiFi). Но киллера для сотовой связи и кабельных линий не получится.

В завершение - для Ethernet провайдеров пока все складывается наилучшим образом. К 2010 можно ожидать стабилизацию роста (на проникновении в 30-40% домохозяйств), и окончание процессов купли-продажи. Не думаю, что повторится ситуация ОПСОСов, где на рынке остались только 3 федеральных бренда. Скорее в городах 60-70% рынка ШД будут делить 1-2 федеральных провайдера типа Голден Телекома, и около 3-4 сильных местных операторов.

Прогнозы блоггеров на будущее IP-телефонии в 2007 году.

Оригинал можно смотреть тут.

Информационное издание VoIP News попросило самых известных, на ее взгляд, блоггеров, имеющих отношение к IP-телефонии, поделится своими прогнозами на развитие VoIP в 2007 году. Десятка наиболее интересных и правдоподобных прогнозов выглядит следующим образом:

1. Кабельные компании будут и дальше вести счет в борьбе за VoIP-подписчика, но операторы вроде Vonage также сумеют выжить за счет потребителей, предпочитающих независимых поставщиков отдельных услуг.

2. ФКС США пересмотрит свое отношение к VoIP и объявит эту технологию "телефонным обслуживанием", после чего на любые виды IP-телефонии будут распространяться требования гарантированного вызова служб спасения.

3. Узкоспециализированные VoIP-операторы предоставят все те же услуги, что доступны пользователям обычной телефонии или должны будут уйти с рынка.

4. Будет наблюдаться дальнейшая консолидация поставщиков VoIP-оборудования.

5. Такие проекты как SipPhone и Gizmo будут кем-нибудь приобретены.

6. В мессенджеры будут добавлены расширенные средства идентификации и управления конференциями.

7. Впервые, начиная с 60-х годов, для конечного пользователя начнут происходить изменения, связанные с трансформацией особенностей эксплуатации телефонной трубки.

8. Безопасность в IP-телефонии выйдет по значению на одно из первых мест, поскольку массовый переход предприятий на эту технологию вызовет закономерный интерес злоумышленников и озабоченность служб охраны.

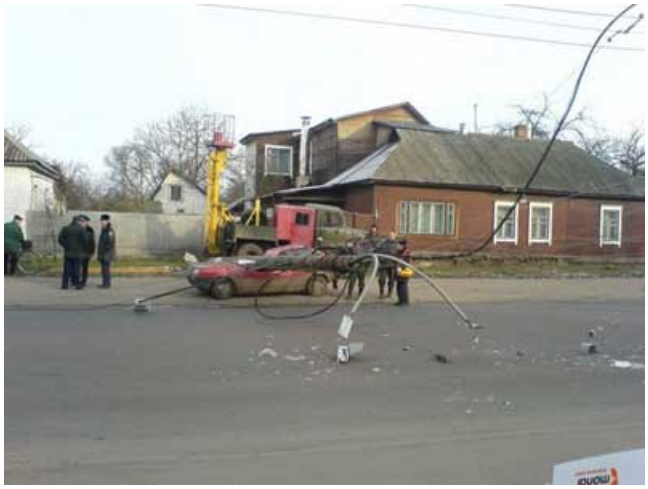
9. Ежедневно более 200 тыс. китайцев будет присоединяться к Skype-телефонии.

10. Web-обслуживание клиента с использованием функций VoIP начнет становится обычной практикой для многих компаний, представленных в глобальной сети. Звонок щелчком по гиперссылке будет становиться все более популярной формой связи, тем более, что Adobe планирует добавить поддержку VoIP в Flash.

Дмитрий

Разное.

О пользе кабелей на столбах освещения. Ситуация со слов очевидцев такая: приехали рабочие что-то делать с проводами на столбе, т.к. они искрили. Провода отцепили и столб упал...



Только по случайности никто не пострадал.

Прислал **Ralph**, г. Чернигов.

Самая громкая новость недели - безусловно очередная продажа "Корбины". Писали про это все, толкуя сложную схему продажи (8% от GT плюс 10 млн$ за 51% Корбины) в широком ценовом диапазоне.

В общем, владельцев Корбины можно поздравить - сделка выглядит очень удачной. Котировки GT упали тоже незначительно, и вероятно с лихвой вырастут после кратковременной сумятицы. Ведь FTTx - это сейчас модно, инвесторам понравится.

Хотя червячок сомнений остается - сложные схемы просто так не используются, а стоимость абонента более $2000 выглядит подозрительно (даже учитывая, что Корбина - не только сеть). Но все это, в сущности, не важно.

Голден Телеком начинает напрямую конкурировать на рынке частных лиц с Комстаром (Стримос). Так сказать, делайте ставки, **ADSL против Ethernet, схватка в одной весовой категории и на одной поляне**. Тут можно привести очаровательную цитату:
"Комстар-ОТС" подключает своих абонентов по технологии ADSL, а она менее совершенна, чем оптоволоконная сеть, которую использует "Корбина", напоминает содиректор аналитического отдела "Уралсиба" Константин Чернышев.
Интересно, где такие аналитики прятались еще пару лет назад? ;-)

И еще одна покупка за $18 млн - только уже "Реновой Медиа" "Миг-Телекома".
Оператор обслуживает около 30 тыс. абонентов. ... Ежемесячный оборот компании участники рынка

оценивают в $600 тыс. ... Еще летом этого года компания Fairlie Investments покупала оператора Netbynet, аналогичного "Миг-Телекому", платя в среднем $250 за абонента. А сейчас за каждого абонента "Миг-Телеком" РМ платит $600".

То, во что еще недавно не верили - абонент "пошел" по $600. И фактически 3 (три!) годовых оборота, что для России весьма много. Тот же Голден Телеком в регионах предпочитает платить не более "одного оборота".
Сам бы продал за такие деньги, честное слово, да некого. :-)

Кстати, взгляд зацепился случайно за название Fairlie Investments. Fair - честный, справедливый и lie - ложь, обман... Что бы это значило?

Вот такую листовку обнаружили жильцы в своих почтовых ящиках в прошлую пятницу. Маразм крепчает.

Уважаемые жильцы!

Вы являетесь полноправным собственником нежилых помещений Вашего дома, (лестничных площадок, лестниц, лифтов, коридоров, технических этажей, чердаков, подвалов, крыши) и земельного участка на котором расположен Ваш дом (ст. 246, 290 гк РФ, ст. 36, 37ЖК РФ). Доля в общей площади пропорциональна размеру Вашей квартиры.

Любой, кто использует нежилые помещения Вашего дома в **корыстных целях, залезает в Ваш карман!** Размещая свое оборудование, организации фактически забирают себе в собственность Ваши площади, используют прилегающие территории для проведения эксплуатационных работ, не заключая договора аренды, тем самым наживаются за Ваш счёт.

Любые монтажные, работы по установке оборудования, распределительных ящиков, сверлению технологических отверстий, прокладке кабеля в Вашем доме могут проводиться только с согласия общего собрания жильцов дома (ст. 44 ЖК РФ)! **Работы, проводимые без Вашего согласия, являются незаконными!** Согласно п. 1 ст. 246 ГК РФ «Распоряжение имуществом, находящимся в долевой собственности, осуществляется по соглашению всех ее участников».

Каждый вправе потребовать от организации, осуществляющей данные работы, компенсацию (в т.ч. финансовую) за эксплуатацию нежилых помещений!

Защищайте Ваши права!

Любой, кто использует нежилые помещения вашего дома в корыстных целях, залезает в ваш карман!. Интересно, с телефонистов и КТВшников тоже начнут требовать денег?

Письмо - сага, рассказывающая о лихорадочных попытках Тамбовского ЦентрТелекома выполнить годовой план по подключению абонентов АДСЛ.

Вот старый и еще действующий тариф:
Мин абонплата 2200р, входит 500Мб, подключение 5900р, превышение 4,30р...

Шаг 1. С 01.11.2006 стоимость подключения снижена в 5,9 раз, мин. абонплата снижена более чем в 7 раз, стоимость мегабайта тоже снижена почти вдвое.
Мин абонплата 300р, входит траф 100Мб, Подключение 1000р, превышение 2,90р.

Шаг 2. Уже через неделю с 24.11.2006, стоимость подключения снижена еще в 10 раз, стоимость мегабайта еще снижена.
Мин абонплата 260р, входит траф 100Мб, подключение 100р превышение 2,50р.

Шаг 3. С 11.12.06 - снижение мин. абонплаты, появление бесплатного внутрисетевого трафика.
Мин абонплата 70р, входит траф 25Мб, подключение 100р
Кроме того, теперь при заключении договора с предоплаченным трафиком в 300 и более мегабайт внутрисетевой трафик не учитывается.

Шаг 4.
С 18.12.2006 дарим 50 мбайт!
Всем абонентам, подавшим заявление на предоставление доступа к сети Интернет по тарифным планам DSL-Старт, Стандарт, Супер, Экономный, Оптимальный, Выгодный в период с 18.12.2006 г. по 30.12.2006 г., в счет абонентской платы предоставляется в первый месяц пользования услугой дополнительно 50 Мб Интернет-трафика.

И все это на фоне того, что тамбовские власти начали борьбу с "кустарным Интернетом" (см. прошлый обзор).

Вот так за 2 месяца подешевел АДСЛ от Тамбовского ЦТ. И теперь он уже может составить конкуренция малочисленным домовым сетям в небольшом городе Тамбове.

Прислал **Андрей**

Несколько коротких ссылок:
Компания ДОК (Санкт-Петербург) провела в декабре испытания агрегированного беспроводного канала емкостью 10 Gigabit Ethernet, работающего в диапазоне миллиметровых волн на расстояние в несколько км. Целью испытания было показать возможность объединения гигабитных радиорелейных мостов PPC-80/70 в один общий беспроводной канал общей емкостью 10Гбит/с.

Кабиновцы подымают СЕТЬ.

Школьник протащил Интернет себе в поселок. Ох, не уверен, что широкий PR пойдет на пользу этому проекту.

Стрим дает 128к за $8 в месяц. Учитывая, что срок акции всего десяток новогодних дней, больше похоже на пиар-акцию. Но нужно признать - ход свежий и оригинальный.

BitTorrent Cuts More Deals With Hollywood. Сильная идея. Купить фильм на сайте Торрента, после чего получить ссылку для самостоятельного выкачивания. Легально, и можно обойтись совсем без технической инфраструктуры распространения.

Эту страну погубит коррупция...

Обновление в разделах:

- Пополнение в Фотографиях оборудования, Камера Asus CX200;
- Новые Инструкции к оборудованию , Руководство по использованию Lightcom-s100-24; Руководство по использованию Lightcom-s100-8;
- На сайте **shop.nag.ru** приостановка деятельности до 9-го января. В дежурном режиме (с 11:00 до 17:00) офис работает 4,5 и 8 января.

Фотографии локальной сети G-LINK Молдавия.

- Было
- Ящик
- Skystar2 1.2M офсет 2048kbs SatGate
- Одолжили дрельку
- Рабочее место админа
- Стало

Прислал **Matrox**

Анонс

- Новый год. Поздравления в форуме. ;-)
- Оптимизация трафика от аплинков (автоматизация переключения BGP);
- Демпинг Укртелекома;
- Гонка технологий - движение без цели;
- Традиционный пункт - ссылки на интересные места Сети. Присылайте письма - они очень нужны для обзоров. Обязательно сообщайте, нужна ли Ваша подпись, ссылка, или лучше обойтись без нее;
- В "ужастиках" - две истории из жизни пионеров.